

## **CMS продолжает демонстрировать рост: в 2015 году объем выручки превысил 1 млрд. евро**

CMS, одна из 10 ведущих юридических фирм в мире, объявляет финансовые результаты за 2015 год.

- Совокупный объем годовой выручки составил 1,01 млрд. евро, что на 8,4% выше по сравнению с аналогичным показателем 2014 г. (934,5 млн. евро)
- Чистая прибыль выросла на 6.8% по сравнению с 2014 г.
- Практика CMS по корпоративному праву/сделкам M&A заняла первые места в рейтингах консультантов по крупнейшим сделкам 2015 года, составленных Bloomberg, Mergermarket и Thomson Reuters
- Второе место в рейтинге юридических фирм с самым широким международным присутствием по версии AmLaw 2015 Global Top 100
- Первая международная юридическая фирма, открывшая офис в Иране (1 февраля 2016 г.)
- В 2015 году к CMS присоединились 32 новых партнера

«В прошлом году мы достигли превосходных результатов по ряду направлений. Существенный рост выручки является очевидным доказательством нашей приверженности качеству юридических услуг, оказывающих положительное влияние на бизнес наших клиентов. Независимые исследования показали, что наши клиенты очень довольны результатами оказываемых нами услуг» – прокомментировал Корнелиус Бранди, председатель Исполнительного комитета CMS.

«В 2015 году мы консультировали клиентов из различных отраслей экономики по ряду резонансных сделок в различных юрисдикциях. Как и в предыдущие годы, мы заняли первые места в рейтинге консультантов по крупнейшим сделкам M&A 2015 г. По количеству сделок мы были названы № 1 в Европе по версии Bloomberg и Thomson Reuters, № 2 в Европе по версии Mergermarket и № 3 в мире по версии Bloomberg (сделки на сумму до 500 млн. долл. США).

«Второй год подряд мы занимаем второе место в рейтинге юридических фирм с самым широким международным присутствием по версии AmLaw 2015 Global Top 100. Являясь одной из крупнейших юридических фирм в мире, мы продолжаем расширяться, и на сегодняшний момент располагаем 60 офисами в 34 странах мира. В начале года мы стали первой международной юридической фирмой, открывшей свой офис в Тегеране, столице Ирана».

В 2015 году CMS назначила 32 новых партнера в целом ряде юрисдикций, увеличив общее число партнеров до 850.

Управляющий партнер московского офиса Жан-Франсуа Маркер добавил: «В России, несмотря на достаточно сложные экономические условия, CMS продемонстрировала устойчивость, а также сохранила прочное положение на рынке, на котором главным образом доминируют проекты по разрешению споров и реструктуризации. Мы успешно оказываем содействие новым инвесторам из Европы и Азии, для которых российский рынок сохраняет свою привлекательность, а также российским клиентам, которые ценят CMS за международное присутствие. Мы прогнозируем высокую деловую активность в секторе M&A в 2016 году, поскольку ситуация в России начинает стабилизироваться, при этом цены на активы будут оставаться приемлемыми, по крайней мере в краткосрочной перспективе».

**Ниже представлены некоторые из международных проектов фирмы CMS прошедшего года.**

- Консультирование Allianz Россия по иску к Infrassure о выплате возмещения по договору перестрахования. В результате судебного разбирательства был создан новый прецедент по приведению решений российских судов по гражданским делам в исполнение в Швейцарии.

- Представление интересов Rosneft Marine (Великобритания) в апелляционном суде по делу о поставках топлива. По мнению Lloyd's List на сегодняшний день данное дело является «самым впечатляющим и запутанным спором по поставкам нашего века».
- Консультирование по вопросам налогового структурирования совместного предприятия Airbus и Safran по испытанию пусковых установок космических кораблей и спутников.

## **CMS remains on growth path: revenue breaks through €1bn barrier in 2015**

CMS, the top 10 international law firm, announces its financial results for 2015.

- Total annual revenues of EUR 1.01bn compared with 2014 revenues of EUR 934.5m, a year-on-year increase of 8.4%
- Net profit up 6.8% compared with 2014
- The CMS Corporate/M&A Group achieved top rankings in the major 2015 deals tables compiled by Bloomberg, Mergermarket and Thomson Reuters
- Ranked 2nd most global firm in the AmLaw 2015 Global Top 100
- First international law firm to open an office in Iran on 1 February 2016
- 32 new partners across CMS in 2015.

Cornelius Brandi, Executive Chairman of CMS, commented, “Last year, we achieved another set of excellent results. Our strong increase in revenue is a tangible indicator of our commitment to providing our clients with quality legal advice that has a positive impact on their business. Independently conducted surveys show that our clients are very satisfied with the service they receive from us.

In 2015, we advised on a number of high-profile deals across a range of industry sectors worldwide. As in previous years, we have achieved top rankings in the major 2015 M&A League Tables. By deal count, we were ranked #1 in Europe by Bloomberg and Thomson Reuters, #2 in Europe by Mergermarket and #3 globally by Bloomberg (up to USD 500m).

“Already one of the largest law firms worldwide – we were ranked 2nd most global firm in American Lawyer’s 2015 Global Top 100 for the second consecutive year – we have continued our expansion and now have 60 offices in 34 countries. At the beginning of this year, we became the first international law firm to open its own office in Tehran, Iran.”

CMS added 32 new partners in 2015 across a wide range of jurisdictions, taking the total to over 850.

Jean-Francois Marquaire, Managing Partner of the Moscow office, added: “In Russia, despite a particularly challenging environment, CMS has demonstrated its resilience as well as its strong foothold in a market which has been largely dominated by contentious and restructuring activities. We have also successfully assisted new investors from Europe and Asia for whom Russia remains attractive while our Russian clients also value the CMS network for its international offering. We envisage that 2016 will be especially active in M&A as the situation in Russia begins to stabilise and assets remain reasonably priced at least in the short term.”

### **Among our projects in 2015**

- Advised Allianz Russia on a reinsurance indemnity claim against Infrassure. The court case led to a new legal precedent being set for the enforceability of Russian civil law judgments in Switzerland.
- Acted in an oil products case in the Court of Appeal on behalf of Rosneft Marine (UK). Lloyd’s List has described the case as “the most spectacular shipping legal imbroglio so far this century”.
- Advised on the tax structuring of a joint venture between Airbus and Safran to develop launchers for space vehicles and satellites.