



Association
of European
Businesses

AEB North-Western Regional Committee

Round Table “Localization of production in St. Petersburg: challenges and opportunities”

12 April, 2019

***St. Petersburg,
SEZ Area Novoorlovskaya”***

Andreas Bitzi,

Chair of the AEB North-Western Regional Committee/quality partners

Opening Remarks

Tamara Rondaleva,

General Director,

Special Economic Zone “St. Petersburg”

Особые экономические зоны Российской Федерации



Санкт-Петербург

Особая Экономическая Зона
Технологии

ОСОБАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ЗОНА В САНКТ-ПЕТЕРБУРГЕ



2019

География присутствия ОЭЗ в России

6[•] технико-внедренческих ОЭЗ



Территории в крупнейших научно-образовательных центрах, имеющих богатые научные традиции и признанные исследовательские школы



Большие возможности развития инновационного бизнеса



Производство наукоемкой продукции и вывод ее на российские и международные рынки

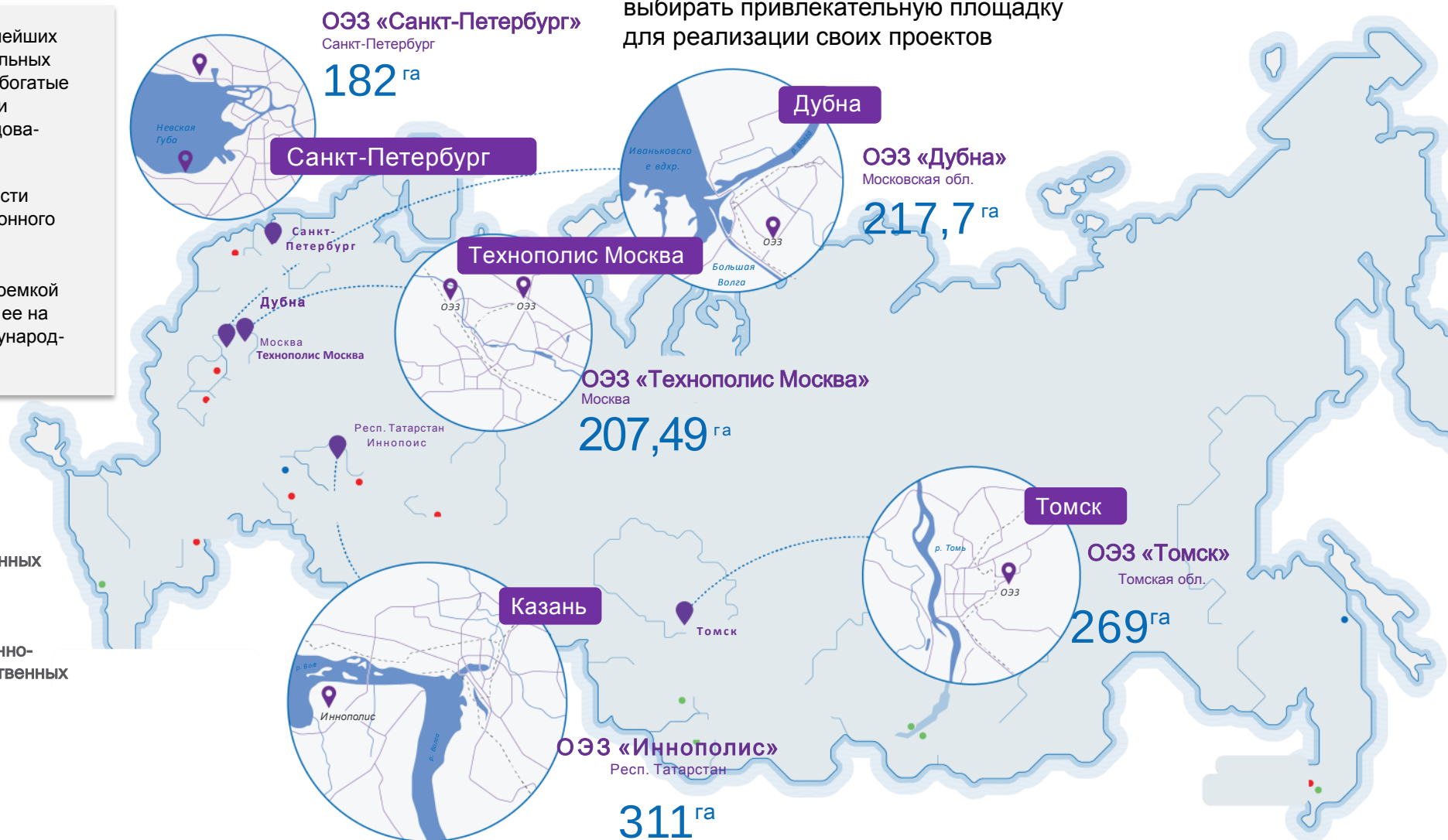
А также

9[•] туристско-рекреационных ОЭЗ

10[•] промышленно-производственных ОЭЗ

1[•] портовые ОЭЗ

Отраслевая специализация особых экономических зон в России и широкая география присутствия позволяют резидентам выбирать привлекательную площадку для реализации своих проектов



ОЭЗ в Санкт-Петербурге

Санкт-Петербург

Крупнейший транспортный узел Балтийского региона.

Выгодное геополитическое положение.

В городе на Неве сходятся стратегические европейские и международные воздушные, сухопутные, морские пути.



Участок «Нойдорф»

11 Резидентов
на 2019 год



● Земельные участки, предоставляемые резидентам

● Земельные участки для строительства
инфраструктурных объектов

Площадь	18,99 га
---------	----------

Место расположения	п. Стрельна
--------------------	-------------

Инфраструктура	Введена в эксплуатацию
----------------	------------------------

Свободные земельные участки	Нет
-----------------------------	-----

Стоимость создания объектов инфраструктуры	1,9 млрд руб.
--	---------------

ОЭЗ в Санкт-Петербурге

Участок «Новоорловская»

38

Резидентов
на 2019 год



Земельные участки, предоставляемые резидентам

Земельные участки для строительства
инфраструктурных объектов

Площадь 163,33 га

Место расположения Приморский р-н

Инфраструктура Введена в эксплуатацию

Свободные земельные участки 52 га

Стоимость создания объектов инфраструктуры 6 млрд руб.

Преимущества ОЭЗ: налоговый режим

Всем резидентам ОЭЗ предоставляется гарантированный законодательством набор льгот

Размер налоговых льгот

Налог на:	Общие условия	ОЭЗ	Срок
 прибыль	20%	15,5%	На весь период существования ОЭЗ
 имущество	2,2%	0%	В течение 10 лет с месяца, следующего за месяцем постановки на учет указанного имущества
 землю	1,5%	0%	На срок 5 лет с месяца возникновения права собственности на каждый земельный участок
 транспорт	10 – 150 руб. (за 1 лошадиную силу)	0 руб.	На срок 5 лет с момента регистрации транспортного средства

Ставки страховых взносов (%)

Фонд:	Общие условия	2019 год
 пенсионный	22	20
 федеральный ОМС	5,1	5,1
 социального страхования	2,9	2,9
 территориальный ОМС	—	0

30

28

Исключение:

Для ИТ-компаний действует ставка 14% в период с 2017 по 2023 гг.

Преимущества ОЭЗ: таможенный режим

На территории технико-внедренческой ОЭЗ применяется таможенная процедура свободной таможенной зоны

Условия действия процедуры свободной таможенной зоны

	При действии свободной таможенной процедуры	
	Иностранные товары	Товары ЕАЭС
Таможенные пошлины	✗	✗
НДС	✗	✓ (Возмещается)
Акциз	✓	✗
Другое	Меры нетарифного регулирования не применяются	Запреты и ограничения не применяются

Завершение действия таможенной процедуры

Импорт	Экспорт	Резэкспорт
✓ ✗	✓ ✗	✗
✓ ✓	✗	✗
✓ ✗	✗	✗

Экспортная пошлина мала или равна нулю

09.04.2014

дата открытия таможенного поста (площадка «Нойдорф»)

21.01.2019

дата открытия таможенного поста (площадка «Новоорловская»)

1,463 млрд руб.

объем льгот, полученных резидентами по уплате таможенных платежей (на 01.01.2019)

15 человек

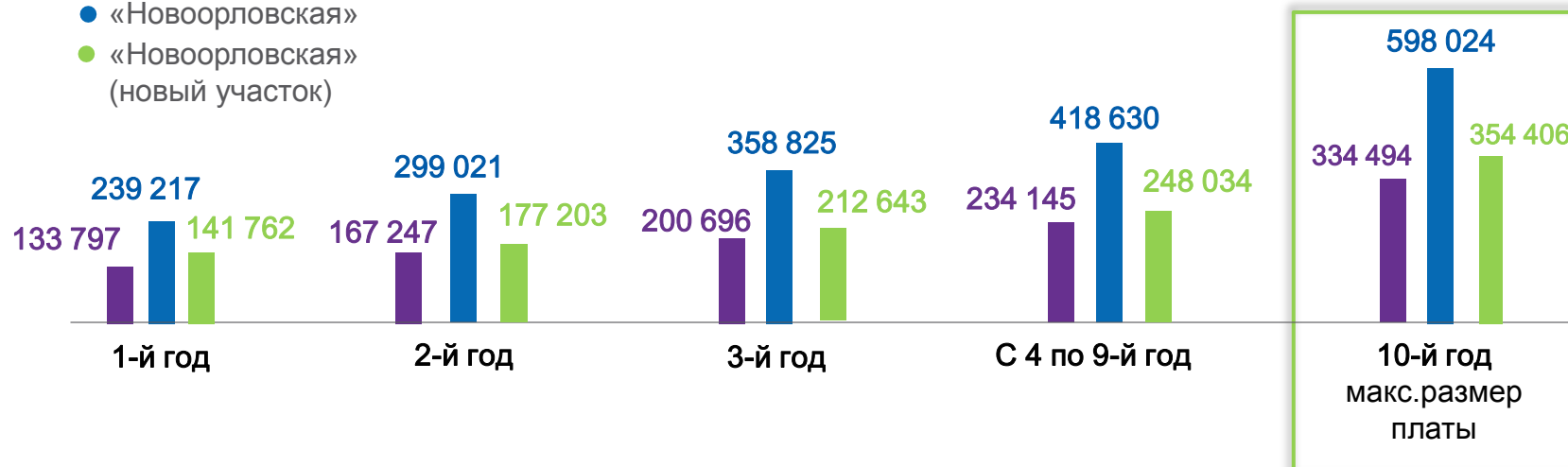
численность сотрудников таможенных постов



Предоставление земельного участка

Средняя стоимость аренды земельного участка (1 га), руб./год

- «Нойдорф»
- «Новоорловская»
- «Новоорловская»
(новый участок)



2%

от кадастровой стоимости в год - максимальный размер арендной платы за земельные участки

Средний размер платы за выкуп земельного участка (млн руб./га)

- «Нойдорф»
- «Новоорловская»
- «Новоорловская»
(новый участок)



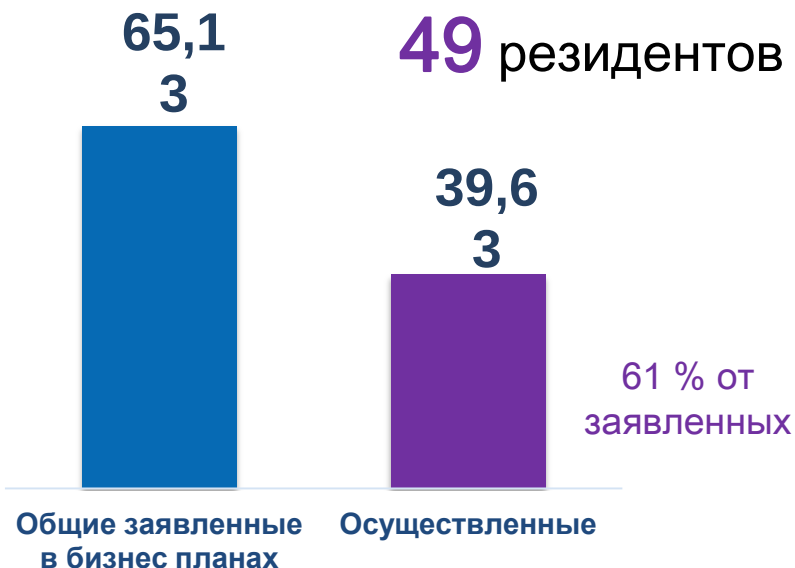
25%

от кадастровой стоимости - стоимость выкупа земельного участка

* Реализуется в соответствии с заключенным Соглашением об осуществлении технико-внедренческой деятельности с резидентами ОЭЗ

Показатели эффективности

Инвестиции в млрд руб.



59,1 млрд руб.
выручка, полученная
резидентами

Рабочие места, ед.

Созданные



Заявленные в бизнес планах



Уплаченные резидентами налоги

12,33 млрд руб.,

в том числе:

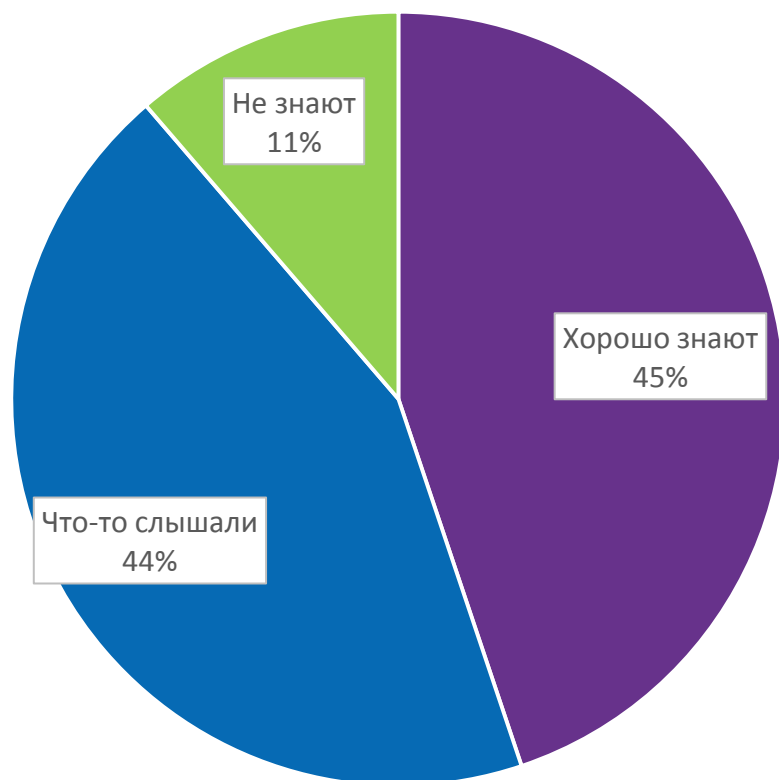
В федеральный бюджет: **6,36** млрд руб.

В бюджет Санкт-Петербурга: **4,45** млрд руб.

Во внебюджетные фонды: **1,52** млрд руб.

Эффективность и рейтинги

Узнаваемость проекта ОЭЗ*



*По результатам опроса
Российского союза промышленников и предпринимателей



100%

Эффективность промышленных и
техничко-внедренческих типов ОЭЗ
в России

ОЭЗ ТВТ «Санкт-Петербург» – победитель
в номинации «Специальная зона года 2018
в Европе по привлечению
крупных резидентов»

Предоставление статуса резидента

1

Подача заявки и пакета документов

2

Рассмотрение заявки на Экспертном совете ОЭЗ

3

Решение Экспертного совета ОЭЗ о регистрации заявителя в качестве резидента ОЭЗ

К заявке прилагаются копии:



свидетельства о государственной регистрации



свидетельства о постановке на учет в налоговом органе



учредительных документов



бизнес-план

Резидентом может стать:

1

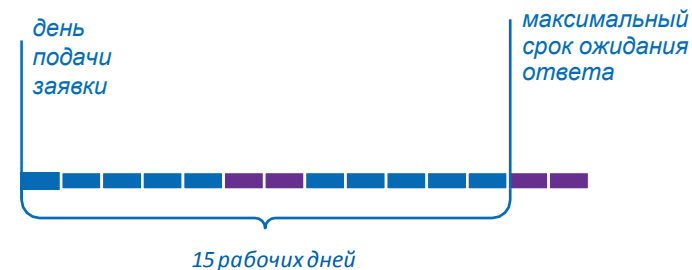
индивидуальный предприниматель

2

коммерческая организация

(за исключением унитарного предприятия), зарегистрированная в соответствии с законодательством РФ на территории муниципального образования, в границах которого расположена ОЭЗ

Не позднее, чем через пятнадцать рабочих дней с даты получения документов



Резиденты

Резидентами ОЭЗ «Санкт-Петербург» является **49** компаний



Контакты



АО «Особая экономическая зона «Санкт-Петербург»

197350, Россия, г. Санкт-Петербург,
Дорога в Каменку, дом 74

Тел. +7 (812) 380-49-29
Факс +7 (812) 380-49-39

 www.russez.ru

 www.facebook.com/spbsez/

 [instagram.com/spbsez/](https://www.instagram.com/spbsez/)

Комитет по промышленной политике и инновациям Санкт-Петербурга

191144, Россия, Санкт-Петербург,
АДЦ «Невская Ратуша» Новгородская ул., 20А

Тел. +7(812)315-51-52

 www.cppei.gov.spb.ru

Rada Solovyova,

**Deputy Head of Financial
Planning, Risk Analysis and Debt
Control,**

**Industrial Development Fund, St.
Petersburg**



ФОНД РАЗВИТИЯ ПРОМЫШЛЕННОСТИ САНКТ-ПЕТЕРБУРГА

апрель 2019 года



Основные задачи Фонда

1.

**ИМПОРТО-
ЗАМЕЩЕНИЕ**

Содействие
импортозамещению.

2.

**РОСТ
ЭКСПОРТА**

Развитие экспортного
потенциала.

3.

**УВЕЛИЧЕНИЕ
ДОХОДОВ
БЮДЖЕТА**

Рост налоговых
поступлений.

4.

**НОВЫЕ
РАБОЧИЕ МЕСТА**

Создание новых
высокопроизводительных
рабочих мест.

5.

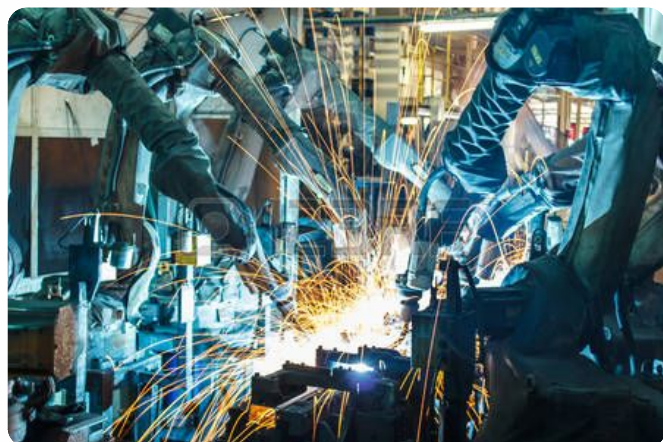
**КОНВЕРСИЯ
ОПК**

Реализация программ
конверсии
на предприятиях
оборонно-
промышленного
комплекса.



Программы, финансируемые Фондом

I. Проекты развития



Сумма займа: **от 30 до 150 млн руб.**

Общий бюджет проекта: **от 60 млн руб.**

Срок займа: **до 5 лет**

Ставка: первые три года — **3% годовых**
и два последние — **5% годовых**

Программы, финансируемые Фондом Займы на приобретение оборудования



Сумма займа: **от 5 до 30 млн руб.**

Срок займа: **до 5 лет**

Ставка: первые три года – **3% годовых**
и два последние – **5% годовых**

II. Финансирование проектов по лизингу:

2.1. Программа «Займы на первый взнос по лизингу»

Сумма займа: **от 5 до 150 млн руб.**
на каждый проект

Срок займа: **до 5 лет**

Ставка: первые три года – **3% годовых**
и два последние – **5% годовых**



II. Финансирование проектов по лизингу:

2.2. Программа «Займы для приобретения оборудования в лизинг»

Сумма займа: **от 10 до 150 млн руб.** на каждый проект

Срок займа: **до 5 лет**

Ставка: **5% годовых** для лизинговой компании, при этом:

- Вознаграждение уполномоченной лизинговой компании не более **3%**
- При этом общий размер лизинговой ставки не более **8%**



II. Финансирование проектов по лизингу:

2.3. Программа «Займы для приобретения российского оборудования в лизинг»

Сумма займа: **от 10 до 50 млн руб.** на каждый проект

Срок займа: **до 5 лет**

Ставка: **3% годовых** для лизинговой компании, при этом:

- Вознаграждение уполномоченной лизинговой компании не более **3%**
- При этом общий размер лизинговой ставки не более **6%**





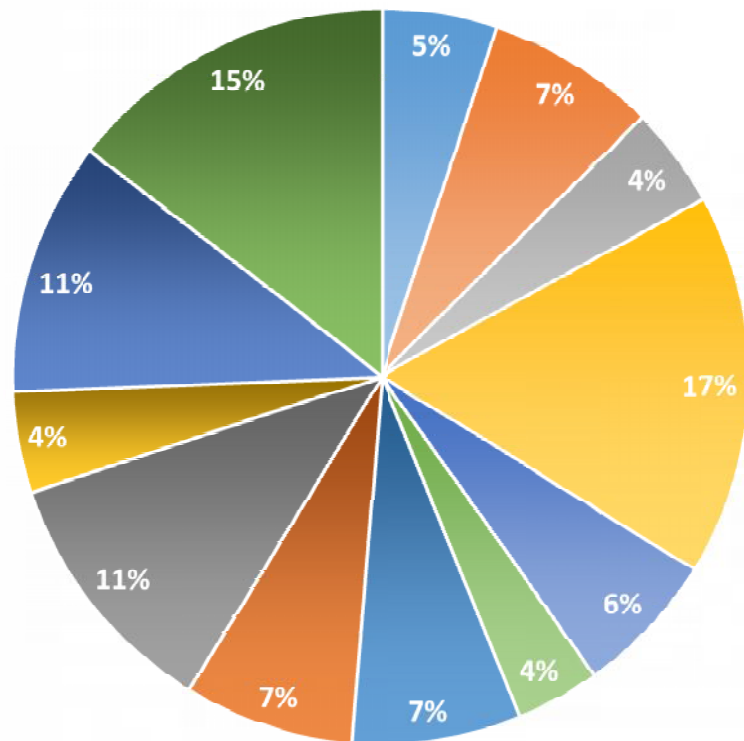
Заявки, одобренные Наблюдательным советом

Заявитель	Сумма заявки, тыс. руб.
АО "Диаконт"	68 598
ЗАО "Первая мебельная фабрика"	100 000
АО "Нордпайп"	55 627
ООО "ФАМ"	100 000
ООО "Экоген Технолоджи"	60 000
АО "Средне-Невский Судостроительный завод"	150 000
АО ВО "Электроаппарат"	100 000
ОАО "Авангард"	100 000
ЗАО "ТАУРАС-ФЕНИКС"	100 000
АО "РАМЭК-ВС"	50 000
ООО "Балтийский Лизинг" для АО "Завод« Знамя Труда"	25 500
ООО "ИТ-Ресурс"	60 000
АО "Нордпайп"	30 000
ООО "РУСХЛЕБ Исследования"	150 000
АО "Равенство"	195 000
АО "НПП "Компенсатор"	150 000
ООО "ИКАПЛАСТ"	5 000
АО "ИЦ "Буревестник"	150 000
АО "Фармпроект"	30 000
ООО "Балтийский лизинг" для ЗАО "БТ"	50 000

Итого: **1 729 725 тыс. руб.**



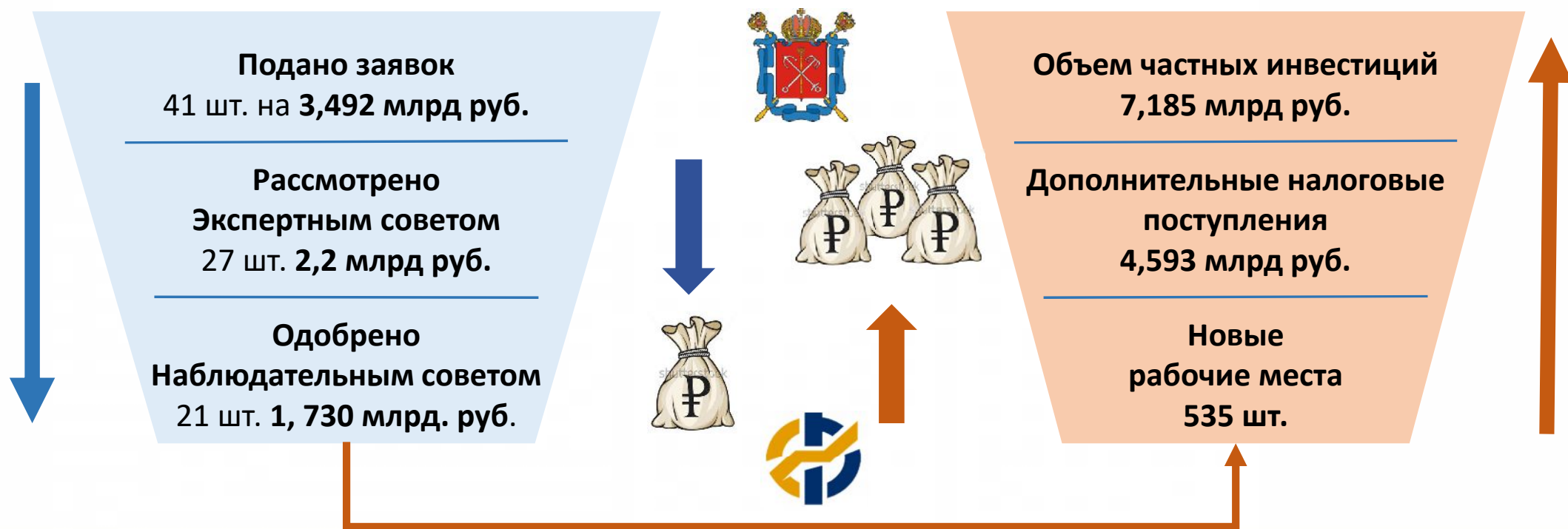
Заявки, одобренные Наблюдательным советом



- Производство приборов и инструментов для измерения
- Производство мебели
- Производство электрического оборудования
- Производство машин и оборудования
- Производство пластмассовых изделий
- Производство компьютеров и периферийного оборудования
- Производство электродвигателей, генераторов и трансформаторов
- научные исследования и разработки в области естественных и технических наук
- Судостроение
- Производство готовых металлических изделий
- Производство хлебобулочных изделий
- Производство радиолокационной аппаратуры



Бюджетная эффективность размещения займов



8

программ финансирования

- 1 Проекты развития
- 2 Станкостроение
- 3 Комплектующие изделия
- 4 Конверсия
- 5 Лизинговые проекты
- 6 Маркировка лекарств
- 7 Производительность труда
- 8 Цифровизация промышленности

ОСНОВНЫЕ УСЛОВИЯ ПРОГРАММ ФИНАНСИРОВАНИЯ

СУММА ЗАЙМА
МЛН РУБ

ПРОЦЕНТАЯ СТАВКА

1 Проекты развития

50 - 500

3%

в первые 3 года
при банковской
гарантии

5%

при других
видах
обеспечения

¹

2 Станкостроение

3 Комплектующие изделия

4 Конверсия

80 - 750

1%

в первые 3
года

5%

на
оставшийся
срок

5 Лизинговые проекты

5 - 500

6 Маркировка лекарств

5 - 50

1%

7 Производительность труда

50 - 300

8 Цифровизация промышленности

20 - 500

1%

с софтом РФ/
системным
интегратором РФ

5%

в остальных
случаях

ПРОГРАММА "ПРОЕКТЫ РАЗВИТИЯ"

ОБЛАСТЬ ПРИМЕНЕНИЯ:

Программа предназначена для проектов, направленных на:

- а) импортозамещение
- б) внедрение НДТ
- в) экспорт

ОСНОВНЫЕ УСЛОВИЯ:



СУММА ЗАЙМА:
50–500 млн ₽



СРОК ЗАЙМА:
до 60 мес.

ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЕ УСЛОВИЯ

ПРОЦЕНТНАЯ СТАВКА:

3 % первые 3 года при банковской гарантии
5 % при других видах обеспечения

(могут быть снижены на 2 % годовых при закупке отечественного оборудования на сумму $\geq 50\%$ от суммы займа)

1 % при условии экспорта новой продукции на сумму $\geq 50\%$ от суммы займа в год

ЦЕЛЕВОЙ ОБЪЕМ ПРОДАЖ НОВОЙ ПРОДУКЦИИ:

$\geq 50\%$ от суммы займа в год, начиная со 2 года серийного производства

СОФИНАНСИРОВАНИЕ:

$\geq 50\%$ бюджета проекта, в т.ч. за счет собственных средств / средств акционеров $\geq 15\%$ суммы займа

ОБЩИЙ БЮДЖЕТ ПРОЕКТА:

от 100 млн ₽

ПРОГРАММА "ЛИЗИНГОВЫЕ ПРОЕКТЫ"

ОБЛАСТЬ ПРИМЕНЕНИЯ:

Программа предназначена для финансирования лизинговых проектов, направленных на технологическое перевооружение и/или модернизацию основных производственных фондов российских промышленных компаний. **Размер займа ФРП** может составлять от 10 до 90 % аванса по договору лизинга, но не более 27 % от общей стоимости оборудования.

ОСНОВНЫЕ УСЛОВИЯ:



СУММА ЗАЙМА:
5–500 млн ₽



СРОК ЗАЙМА:
до 60 мес.

ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЕ УСЛОВИЯ



ПРОЦЕНТНАЯ СТАВКА:
1 % годовых



ЛИЗИНГОВАЯ СДЕЛКА:
 ≥ 20 млн ₽



СОФИНАНСИРОВАНИЕ:
 $\geq 73\%$ бюджета проекта

ПРИМЕР

При условии стоимости оборудования – 100 млн руб.:



ПРОГРАММА "СТАНКОСТРОЕНИЕ"

ОБЛАСТЬ ПРИМЕНЕНИЯ:

Программа предназначена для проектов, направленных на производство станкоинструментальной продукции гражданского назначения, соответствующей принципам наилучших доступных технологий, с импортозамещающим и экспортным потенциалом.

ОСНОВНЫЕ УСЛОВИЯ:



СУММА ЗАЙМА:
50–500 млн ₽



СРОК ЗАЙМА:
до 84 мес.

ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЕ УСЛОВИЯ



ПРОЦЕНТНАЯ СТАВКА:

1 % первые 3 года
5 % на оставшийся срок



СОФИНАНСИРОВАНИЕ:

≥ 20 % бюджета проекта,
в т.ч. за счет собственных средств,
средств частных инвесторов, банков



ЦЕЛЕВОЙ ОБЪЕМ ПРОДАЖ НОВОЙ ПРОДУКЦИИ:

≥ 30 % от суммы займа в год, начиная со
2 года серийного производства



ОБЩИЙ БЮДЖЕТ ПРОЕКТА:

от 62,5 млн ₽

ПРОГРАММА "КОМПЛЕКТУЮЩИЕ ИЗДЕЛИЯ"

ОБЛАСТЬ ПРИМЕНЕНИЯ:

Программа предназначена для проектов, направленных на организацию и/или модернизацию производства комплектующих изделий, применяемых в составе промышленной продукции, перечисленной в приложении к постановлению Правительства РФ от 17 июля 2015 г. № 719¹.

ОСНОВНЫЕ УСЛОВИЯ:



СУММА ЗАЙМА:
50–500 млн ₽



СРОК ЗАЙМА:
до 60 мес.

ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЕ УСЛОВИЯ



ПРОЦЕНТНАЯ СТАВКА:

1 % первые 3 года
5 % на оставшийся срок



СОФИНАНСИРОВАНИЕ:

≥ 20 % бюджета проекта,
в т.ч. за счет собственных средств,
средств частных инвесторов, банков



ЦЕЛЕВОЙ ОБЪЕМ ПРОДАЖ НОВОЙ ПРОДУКЦИИ:

≥ 30 % от суммы займа в год, начиная со
2 года серийного производства



ОБЩИЙ БЮДЖЕТ ПРОЕКТА:

от 62,5 млн ₽

¹ Постановление Правительства РФ от 17 июля 2015 г. № 719 "О критериях отнесения промышленной продукции к промышленной продукции, не имеющей аналогов, произведенных в РФ".

ПРОГРАММА "КОНВЕРСИЯ"

ОБЛАСТЬ ПРИМЕНЕНИЯ:

Программа предназначена для проектов по выпуску высокотехнологичной продукции гражданского и/или двойного назначения предприятиями оборонно-промышленного комплекса¹.

ОСНОВНЫЕ УСЛОВИЯ:



СУММА ЗАЙМА:
80–750 млн ₽



СРОК ЗАЙМА:
до 60 мес.

ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЕ УСЛОВИЯ



ПРОЦЕНТНАЯ СТАВКА:

1% первые 3 года
5% на оставшийся срок



СОФИНАНСИРОВАНИЕ:

≥ 20 % бюджета проекта,
в т.ч. за счет собственных средств,
средств частных инвесторов, банков



ЦЕЛЕВОЙ ОБЪЕМ ПРОДАЖ НОВОЙ ПРОДУКЦИИ:

≥ 50 % от суммы займа в год, начиная со
2 года серийного производства



ОБЩИЙ БЮДЖЕТ ПРОЕКТА:

от 100 млн ₽

ПРОГРАММА "МАРКИРОВКА ЛЕКАРСТВ"

ОБЛАСТЬ ПРИМЕНЕНИЯ:

Программа предназначена для финансирования проектов по приобретению оборудования в целях маркировки лекарственных средств на предприятиях фармацевтической промышленности.

ОСНОВНЫЕ УСЛОВИЯ:



СУММА ЗАЙМА:
5–50 млн ₽



СРОК ЗАЙМА:
до 24 мес.

ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЕ УСЛОВИЯ



ПРОЦЕНТНАЯ СТАВКА:

1% годовых



СОФИНАНСИРОВАНИЕ:

не требуется



ОСОБЕННОСТИ:

- » займы представляются на целевую закупку специального оборудования
- » погашение основного долга начинается со второго года пользования займом
- » единственным доступным видом обеспечения является банковская гарантия

¹ Приказ Министерства промышленности и торговли РФ от 14 апреля 2015 г. № 815 "Об утверждении перечня организаций, вкл. в специальный реестр организаций ОПК".

ПРОГРАММА "ЦИФРОВИЗАЦИЯ ПРОМЫШЛЕННОСТИ"

ОБЛАСТЬ ПРИМЕНЕНИЯ:

Программа предназначена для финансирования проектов, направленных на внедрение цифровых и технологических решений, призванных оптимизировать производственные процессы на предприятиях.

ОСНОВНЫЕ УСЛОВИЯ:



СУММА ЗАЙМА:
20-500 млн ₽



СРОК ЗАЙМА:
до 60 мес.

ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЕ УСЛОВИЯ



ПРОЦЕНТНАЯ СТАВКА:

1% с софтом РФ¹ или системным интегратором РФ²
5% в остальных случаях



СОФИНАНСИРОВАНИЕ:

≥ 20% бюджета проекта,
в т.ч. за счет собственных средств,
средств частных инвесторов, банков



РОСТ ВЫРАБОТКИ НА 1 СОТРУДНИКА:

≥ 5% ежегодно, начиная со 2 года после
получения займа



ОБЩИЙ БЮДЖЕТ ПРОЕКТА:

от 25 млн ₽

¹ Включенное в реестр Минкомсвязи (<https://reestr.mirsvyaz.ru/>) и/или разработанные проектами-участниками Национальной технологической инициативы (<https://aslnu.ru/>).

² Системный интегратор должен быть включен в последнюю версию одного из рейтингов российских ИТ-компаний (РБК+, CNews, Tadviser) и не являться дочерней компанией нерезидента РФ.

ПРОГРАММА "ПОВЫШЕНИЕ ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТИ ТРУДА"

ОБЛАСТЬ ПРИМЕНЕНИЯ:

Программа предназначена для финансирования проектов, направленных на повышение производительности труда на промышленных предприятиях (в рамках приоритетной программы "Повышения производительности труда и поддержка занятости").

ОСНОВНЫЕ УСЛОВИЯ:



СУММА ЗАЙМА:
50-300 млн ₽



СРОК ЗАЙМА:
до 60 мес.

ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЕ УСЛОВИЯ



ПРОЦЕНТНАЯ СТАВКА:

1% годовых



СОФИНАНСИРОВАНИЕ:

≥ 20% бюджета проекта,
в т.ч. за счет собственных средств,
средств частных инвесторов, банков



ЦЕЛЕВОЙ ИНДЕКС УВЕЛИЧЕНИЯ ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТИ ТРУДА:

≥ 5% по итогам 1 календарного года, следующего
за годом выдачи займа, и ≥ 20% по итогам
окончания действия договора займа



ОБЩИЙ БЮДЖЕТ ПРОЕКТА:

от 62,5 млн ₽



Контакты

www.frp.spb.ru

| (812) 576-31-33 |

info@frp.spb.ru

191119, Санкт-Петербург,
ул. Боровая, д. 26-28, литер А



Спасибо за внимание!

Wilhelmina Shavshina,

**Deputy Chair of the AEB
NWRC/Legal Director, Head of
Customs and Foreign Trade
Regulation Practice,**

DLA Piper

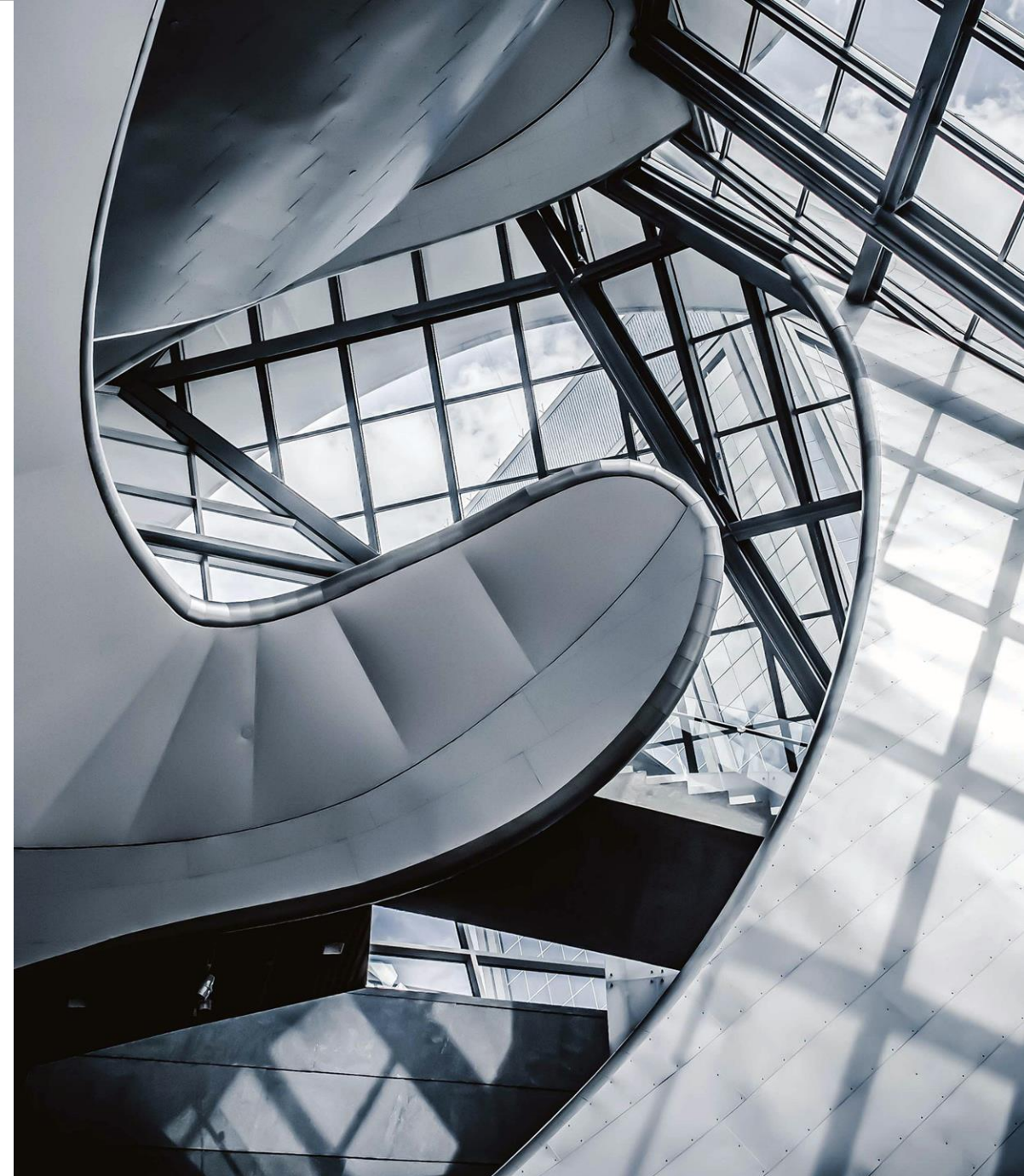


Ключевые вопросы импортозамещения и государственного регулирования локализации.

Проект Федерального закона "О защите и поощрении капиталовложений в Российской Федерации"

Содержание

- Закон о промышленной политике в Российской Федерации
- Регулировании поставок товаров в адрес компаний с государственным участием
- Подтверждение производства продукции на территории России
- Рекомендации
- Проект Федерального закона "О защите и поощрении капиталовложений в Российской Федерации"



Основные принципы импортозамещения

Федеральный закон № 488-ФЗ от 31.12.2014 "О промышленной политике в Российской Федерации":

- применение мер стимулирования импортозамещающего производства;
- распространение запретов и ограничений на государственные закупки иностранных товаров;
- предоставление субсидий и налоговых льгот исключительно отечественным производителям импортозамещающей продукции;
- локализация иностранных предприятий в России.

Импортозамещающая продукция – это продукция, включенная в отраслевые планы импортозамещения.

Закон о промышленной политике: стимулирование импортозамещения

**Специальный
инвестиционный
контракт**

**Импортозамещение в 22
отраслях промышленности**

www.gisp.gov.ru

**Индустриальные
парки /
Промышленные
кластеры**

**Приоритет
товаров
российского
происхождения в
государственных
закупках**

Отраслевые планы импортозамещения

- Автомобильная промышленность
- Гражданское авиастроение
- Кабельная и электротехническая промышленность
- Легкая промышленность
- Лесопромышленный комплекс
- Транспортное машиностроение
- Тяжелое машиностроение
- Фармацевтическая и медицинская промышленность
- Химическая промышленность
- Цветная металлургия
- Черная металлургия
- Машиностроение для пищевой и перерабатывающей промышленности
- Нефтегазовое машиностроение
- Обычные вооружения, боеприпасы и спецхимия
- Радиоэлектронная промышленность
- Сельскохозяйственное машиностроение
- Судостроительная промышленность
- Энергетическое машиностроение
- Станкоинструментальное машиностроение
- Строительство

Государственные закупки / Поставки компаниям с государственным участием

ГОСУДАРСТВЕННЫЕ ЗАКУПКИ (государственными органами)

Федеральный закон от 05.04.2013 N 44-ФЗ
"О контрактной системе в сфере закупок
товаров, работ, услуг для обеспечения
государственных и муниципальных нужд"

Правительство РФ вправе устанавливать
**запрет на допуск / ограничения допуска
иностранных товаров** для целей
государственных закупок

ЗАКУПКИ КОМПАНИЯМ С ГОСУДАРСТВЕННЫМ УЧАСТИЕМ

Федеральный закон от 18.07.2011
N 223-ФЗ "О закупках товаров, работ, услуг
отдельными видами юридических лиц"

Правительство РФ вправе установить
**приоритет товаров российского
происхождения** по отношению к
иностранным товарам (с 1 января 2017 года)

Государственные закупки по 44-ФЗ (закупки товарами и услугами государственными органами)

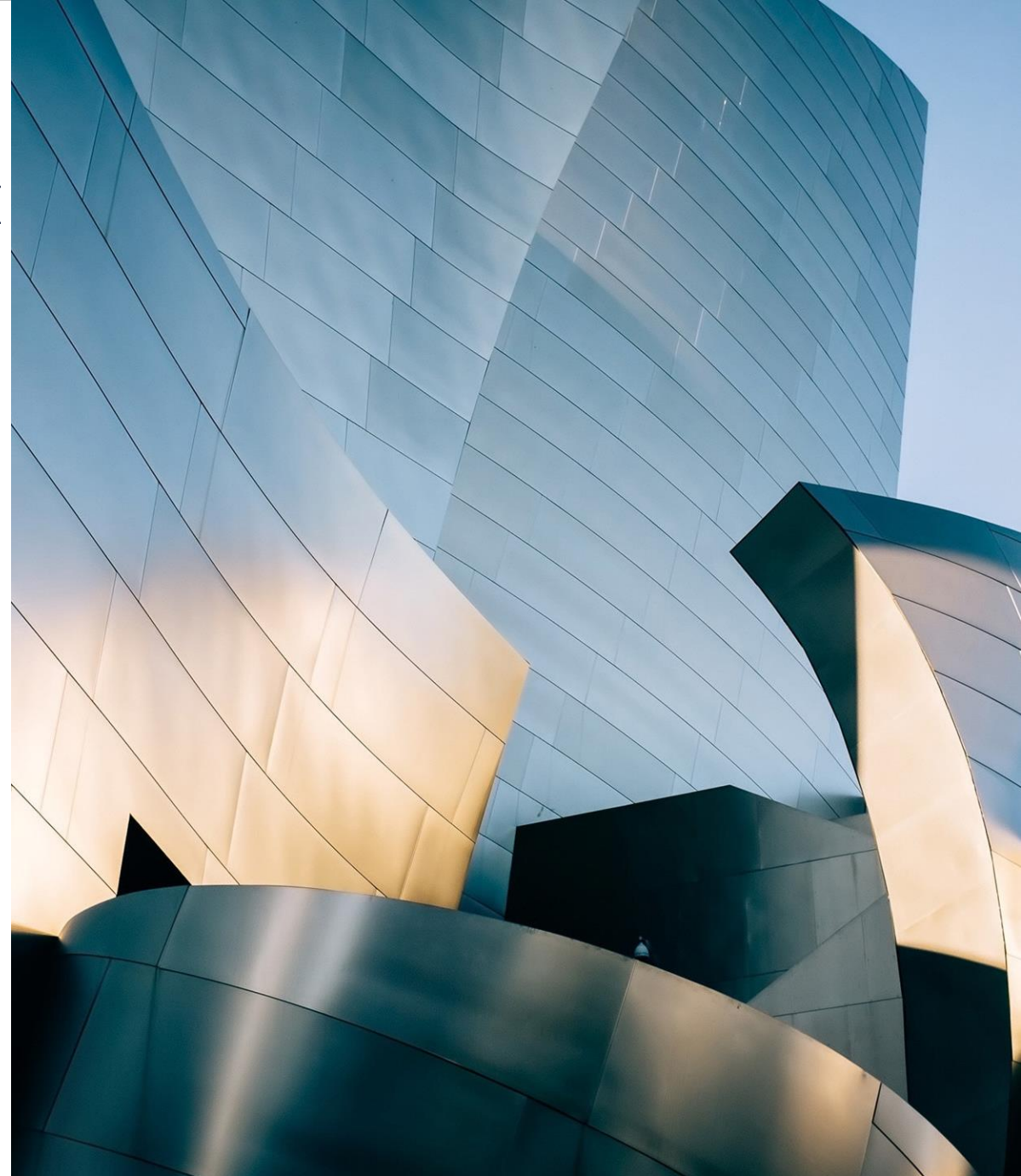
- Правительством РФ приняты постановления по установлению запрета/ограничения допуска на закупки иностранных товаров: **лекарственных средств, пищевых продуктов, продукции станкостроения, радиоэлектроники.**



Закупка по 223-ФЗ (закупки товаров и услуг компаниями с государственным участием)

Постановление Правительства РФ № 925 от 16.09.2016:

- с 1 января 2017 года **устанавливается приоритет** российских товаров над иностранными;
- участники закупок должны указывать **страну происхождения** в документации на закупку;
- **ответственность** за недостоверное указание страны происхождения.



Подтверждение статуса поставляемого товара

Для закупок по 44-ФЗ (государственными органами)

- Подтверждающий документ устанавливается конкретным постановлением Правительства РФ, устанавливающим запрет

Для закупок по 223-ФЗ (компаниями с государственным участием)

- Документ четко не установлен
- Правоприменительная практика разная

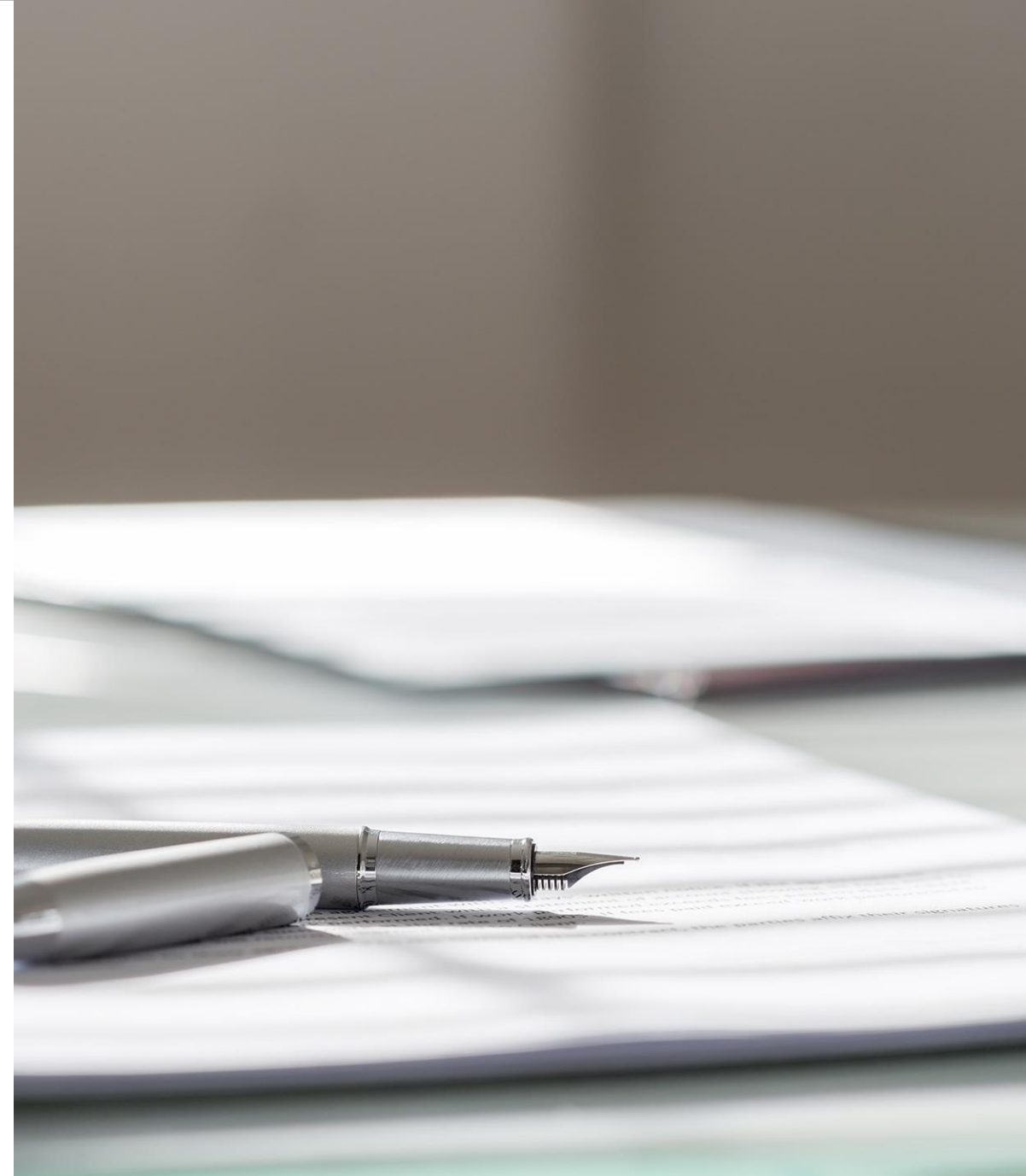
Подтверждение статуса "Сделано в России" при закупках по 44-ФЗ

- **ОПЦИЯ 1.** Заключение Минпромторга о подтверждении производства на территории РФ (если продукция включена в ПП № 719).
- **ОПЦИЯ 2.** Сертификат происхождения СТ-1 (если продукция не включена в ПП № 719).
- **ОПЦИЯ 3.** Заключение Минпромторга об отсутствии российских аналогов.

Импортозамещающее производство - критерии отсутствия российских аналогов

Получение **заключения Минпромторга
России об отсутствии российских
аналогов**:

- предоставляет возможность избежать ограничений и запрета;
- действует 3 года;
- требует детального описания особенностей и технических характеристик товара.



Заключение Минпромторга о подтверждении производства на территории РФ

Основания выдачи

- СПИК (Специальный инвестиционный контракт);
- акт экспертизы ТПП (если продукция включена в ПП № 719);
- сертификат формы СТ-1 (если продукция не включена в ПП № 719).



Подтверждение происхождения товара в России: сертификат происхождения СТ-1 (1)

- выдается территориальными органами при Торгово-промышленной палате РФ;
- выдается при условии выполнения критериев достаточной обработки товаров (адвалорная доля, технологические операции, смена кода – в зависимости от кода товара);
- требования к критериям достаточной переработке более общие, чем в ПП № 719.

1. Грузоправитель/экспортер (наименование и адрес) ООО "Италкем" 302008, г. Орел, ул. Машиностроительная, д.6, пом. 19, лит.П.			4. № RUUA 3090001873 2974871 СЕРТИФИКАТ О ПРОИСХОЖДЕНИИ ТОВАРА форма СТ-1 Российской Федерации Выдан в _____ (наименование страны) Для представления в _____ Украине (наименование страны)		
2. Грузополучатель/импортер (наименование и адрес) ЧАО "Предприятие с иностранными инвестициями "ИНТЕРКЕРАМИ" Украина, 52005, Днепропетровская обл., Днепропетровский р-н, пгт. Юбилейный, ул. Байкальская, 2-Б			5. Для служебных отметок		
3. Средства транспорта и маршрут следования (насколько это известно) Автомобильный транспорт					
6. № 1	7. Количество мест и вид упаковки 1 место кубическая емкость	8. Описание товара Полигидрокол с маркировкой IK VS 5135	9. Критерии происхождения Д 2942	10. Количество товара 1000,00кг	11. Номер и дата счета-фактуры № 00000048 от 01.07.2013
12. Удостоверение Настоящим удостоверяется, что декларация заявителя соответствует действительности СЕРПУХОВСКАЯ ТОРГОВО-ПРОМЫШЛЕННАЯ ПАЛАТА 142203, Россия, Московская обл., г. Серпухов, ул. Джона Рида, 26. тел./факс 76-12-55 (Код: 4967) E-mail: serpci@yandex.ru Елагина Е.В.  01.07.2013 			13. Декларация заявителя Нижеподписавшийся заявляет, что вышеприведенные сведения соответствуют действительности, что все товары полностью произведены или подвергнуты достаточной переработке в Российской Федерации (наименование страны) и что все они отвечают требованиям происхождения, установленным в отношении таких товаров 01.07.2013		
Подпись			Дата		
Печать			Печать		

Рекомендации

- Оценка требований заказчиков (компаний с государственным участием) о подтверждении статуса продукции, произведенной на территории России.
- Выбор оптимального пути для соответствия требованиям заказчика (конечного производителя, поставляющего продукцию в адрес компаний с государственным участием) в целях подтверждения им статуса продукции, произведенной в России.
- Оценка выполнимости требований (критериев достаточной переработки) для получения подтверждения статуса продукции, произведенной на территории России.
- Выбор приемлемого решения по подтверждению статуса продукции, произведенной на территории России.

Проект Федерального закона "О защите и поощрении капиталовложений в Российской Федерации" (1)

Общие сведения:

- **Разработчик** – Министерство финансов.
- **Размещен на** Правовом портале проектов НПА <https://regulation.gov.ru/projects#npa=85307>*.
- **Цель Закона** – привлечение инвестиций путем создания для инвесторов дополнительных гарантий прогнозируемости ведения деятельности.
- **Проблематика** – требуется увеличение доли участия частного капитала в российской экономике, которое не может быть замещено мерами отраслевой государственной поддержки. Необходимо создание для инвестора прогнозируемых условий реализации проектов и унификация существующей в Российской Федерации практики предоставления "стабилизационных оговорок".

Проект ФЗ проходит процедуру ОРВ.

Проект Федерального закона "О защите и поощрении капиталовложений в Российской Федерации" (2)

Область применения:

- Сельское хозяйство
- Лесное хозяйство
- Рыбоводство
- Добыча полезных ископаемых (за исключением добычи сырой нефти и природного газа)
- Обрабатывающее производство (за исключением производства табачных изделий, алкоголя, жидкого топлива — согласно перечню).
- Обеспечение электрической энергией, газом и паром, кондиционирование воздуха, теплоснабжение, водоснабжение, водоотведение, организация сбора и утилизации отходов, ликвидация загрязнений
- Строительство, транспортировка и хранение
- Деятельность в области информации и связи
- Деятельность гостиниц, деятельность по предоставлению услуг в сфере туризма,
- Деятельность в области здравоохранения

Проект Федерального закона "О защите и поощрении капиталовложений в Российской Федерации" (3)

Соглашение о защите и поощрении капиталовложений:

- заключается между инвестором/соинвестором, Российской Федерацией и субъектом РФ (от имени Российской Федерации Соглашение заключается с Правительством РФ, от имени субъекта РФ – с высшим исполнительным органом субъекта);
- предусматривает сохранение налоговых ставок, порядка и сроков уплаты налогов до окончания налогового периода, в котором прекратилось действие Соглашения;
- устанавливает принцип инвестиционного приоритета при принятии решения о предоставлении мер государственной поддержки.

Проект Федерального закона "О защите и поощрении капиталовложений в Российской Федерации" (4)

Соглашение устанавливает не применение актов, принятых после вступления в силу Соглашения, которые регулируют производственную деятельность и ухудшающие условия реализации проекта, включая акты, регулирующие:

- обязательные платежи и сборы;
- лицензирование и сертификацию;
- использование природных ресурсов и охрану окружающей среды;
- в области ВЭД и таможенного дела.

Проект Федерального закона "О защите и поощрении капиталовложений в Российской Федерации" (5)

Гарантии стабильности условий реализации проектов предоставляются инвестору на основании Соглашения, включая проекты, реализация которых осуществляется в формах:

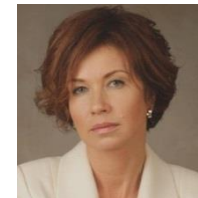
- специального инвестиционного контракта;
- соглашения о ГЧП;
- концессионного соглашения;
- соглашения об осуществлении деятельности в ТОСЭР;
- соглашения о СЭЗ;
- реестра участников региональных инвестиционных проектов.

Проект Федерального закона "О защите и поощрении капиталовложений в Российской Федерации" (6)

Порядок заключения Соглашения о защите и поощрении капиталовложений:

- Инициатор заключения – Инвестор.
- Подача заявления в Минфин России - по проектам, общий бюджет которых превышает 10 млрд. рублей.
- Подача заявления на уровень субъекта - по проектам, общий бюджет которых не превышает 10 млрд. рублей.
- Применяется принцип "одного окна" – инвестор обращается в единый уполномоченный орган по вопросам заключения Соглашения, предоставлению отчетности, обмену информацией.
- Минфин России будет вести Реестр Соглашений.
- Срок действия Соглашения:
 - 6 лет – объем собственных инвестиций не превышает 30 млрд. рублей;
 - 12 лет – от 30 млрд. рублей.

Контакты



Вильгельмина Шавшина
Советник, руководитель
практики внешнеторгового и
таможенного регулирования,
к.ю.н.
+7 812 448 7200
+7 495 221 4400
wilhelmina.shavshina@dlapiper.com

Anna Afanasyeva,

**Chair of the Legal & Taxation
Subcommittee of the AEB
NWRC/Partner-Lawyer,**

BEITEN BURKHARDT

ПОРЯДОК И ОСОБЕННОСТИ ПОДТВЕРЖДЕНИЯ РОССИЙСКОГО ПРОИСХОЖДЕНИЯ ПРОДУКЦИИ

Анна Афанасьева
Юрист, Партнер
BEITEN BURKHARDT
Санкт-Петербург

**BEITEN
BURKHARDT**

ЛОКАЛИЗАЦИЯ – КАК И ЗАЧЕМ?

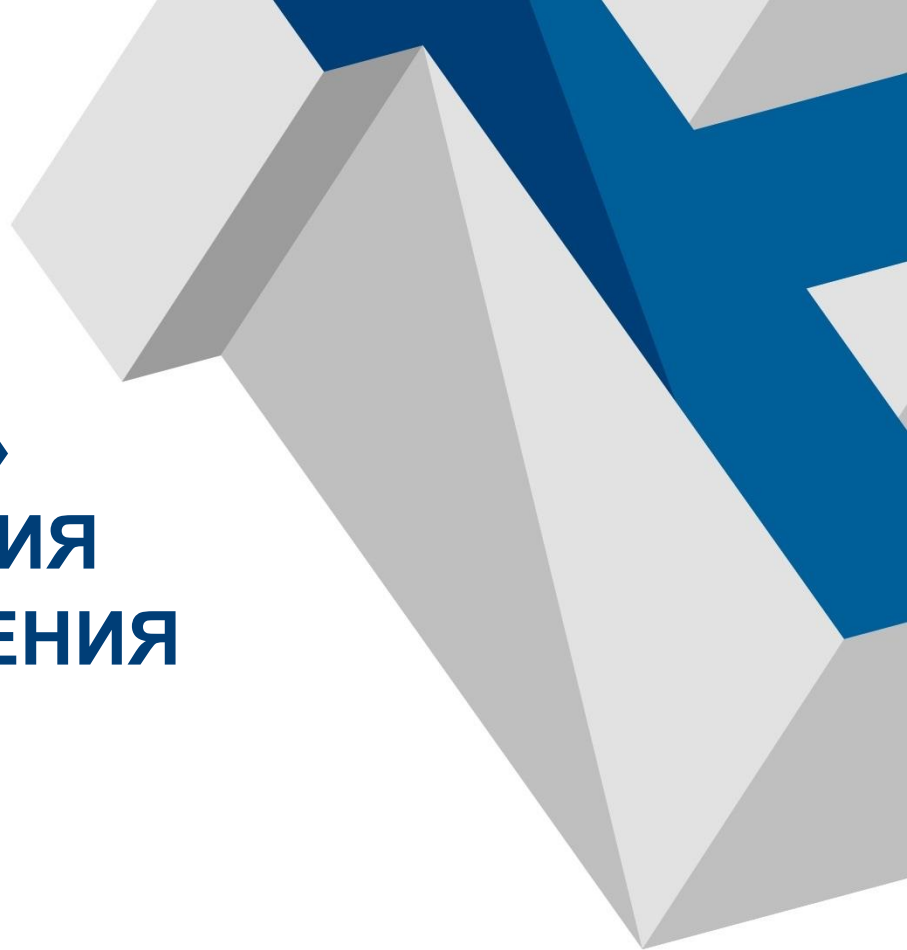
Почему и когда необходима локализация производства:

- Приобретатель требует, чтобы поставляемая ему продукция была российского происхождения
- Поставки попадают под ограничения в рамках импортозамещения
- Участие в госзакупках
- Преференции при экспорте в страны ЕАЭС (Армения, Белоруссия, Казахстан и Киргизия)

Производство в России ≠ “Made in Russia” автоматически!

- Не каждый товар фактически произведенный на территории России считается “сделанным в России” с юридической точки зрения
- Важные вопросы: Что необходимо учесть для получения статуса товара „Сделано в России“ ? Возможно ли выполнение требований по локализации в рамках производственного процесса?

«СДЕЛАНО В РОССИИ» ПРАВИЛА ОПРЕДЕЛЕНИЯ СТРАНЫ ПРОИСХОЖДЕНИЯ



МЕТОДЫ, ПРИМЕНИМЫЕ ПРИ ОПРЕДЕЛЕНИИ СТРАНЫ ПРОИСХОЖДЕНИЯ ТОВАРА

1. Постановление Правительства No. 719 от 17 июля 2015 года устанавливает основные критерии для признания видов промышленной продукции произведенной в России применительно к широкому кругу отраслей промышленности + см. ниже – п.3.
2. Международные соглашения, в частности, "Соглашение о Правилах определения страны происхождения товаров в Содружестве Независимых Государств" от 20 ноября 2009 года применяются во всех других случаях.

Методики устанавливают специальные критерии для подтверждения российского происхождения продукции.

3. **Специальный инвестиционный контракт (СПИК)**
Продукция, произведенная в рамках СПИК, получает статус произведенной в России.

1^{ЫЙ} МЕТОД – ОСНОВНЫЕ КРИТЕРИИ СОГЛАСНО ПРИЛОЖЕНИЮ К ПОСТАНОВЛЕНИЮ 719

Критерии определяются в зависимости от вида продукции:

- Требования к производимой продукции (в процентной доле стоимости материалов и компонентов иностранного производства в стоимости готового изделия и т.п.)
- Требования к деятельности производителя в России, включающие:
 - Выполнение определенных производственных и технологических операций на территории России,
 - Наличие прав производителя на конструкторскую и техническую документацию;
 - Наличие сервисного центра в одном из государств ЕАЭС.
- Сочетание указанных требований.

Подтверждение российского происхождения

– акт экспертизы, выданный ТПП РФ.

1^{ЫЙ} МЕТОД - ПРИМЕР

Критерии для локализации металлообрабатывающего оборудования и станков:

- Налоговое резидентство производителя в ЕАЭС;
- Наличие прав на документацию, достаточном для производства, модернизации и развития продукции, на срок не менее 5 лет;
- Наличие сервисного центра в ЕАЭС, уполномоченного на ремонт, послепродажное и гарантийное обслуживание продукции;
- соблюдение процентной доли иностранных комплектующих: с 01 января 2018 – 50%; с 01 января 2020 – 30% - виды комплектующих указаны в Постановлении 719;
- Осуществление на территории РФ с 1 января 2016 г. не менее 4, с 1 января 2020 г. - всех указанных в Постановлении 719 операций (сборка; производственные (контрольно-измерительные) испытания; механическая обработка деталей станка; термическая обработка деталей станка; заготовительные операции (лазерный, плазменный, гидроабразивный, механический раскрой деталей станка); сварочные или листогибочные работы).

2^{ой} МЕТОД – КРИТЕРИИ В СООТВЕТСТВИИ С СОГЛАШЕНИЕМ СНГ 2009

КРИТЕРИЙ ДОСТАТОЧНОЙ ПЕРЕРАБОТКИ:

- изменение позиции ТН ВЭД хотя бы одного из первых четырех знаков позиции ТН ВЭД, в результате переработки;
- выполнение условий, производственных и технологических операций
- правило адвалорной доли (самостоятельно или дополнительно к операциям) - стоимость иностранных материалов не менее фиксированной доли в цене конечной продукции:
 - ✓ Для материалов - по таможенной стоимости, или по документально подтвержденной цене их первой продажи на территории страны, где производится конечный товар;
 - ✓ для конечного товара - по цене на условиях франко-завод.

Подтверждение происхождения – Сертификат СТ-1, выданный уполномоченной Торгово-промышленной палатой Российской Федерации или уполномоченным органом страны - участницы Соглашения

2^{ой} МЕТОД - ПРИМЕР

Пластиковые элементы-полуфабрикаты,
обработанные иначе, чем по поверхности
(группа 3916 - 3919)

Изготовление, при котором стоимость:

- всех используемых материалов не должна превышать 50% цены конечной продукции;
- всех использованных материалов группы 39 не должна превышать 20% цены конечной продукции.

3^я ВОЗМОЖНОСТЬ – СПЕЦИАЛЬНЫЙ ИНВЕСТИЦИОННЫЙ КОНТРАКТ (СПИК)

Меры государственной поддержки при локализации производства на основе СПИК:

- «пакет» финансовых преференций (снижение налоговой нагрузки: пониженные ставки, ускоренная амортизация);
- фиксация совокупной налоговой нагрузки;
- товары считаются произведенными в России;
- возможность получения статуса единственного поставщика при госзакупках без проведения тендера.

Обязательства инвестора, в т.ч.:

- инвестирование определенного объема средств (от RUB 750 М);
- достижение согласованных объемов производства и налоговых отчислений;
- для подтверждения статуса продукции «Произведено в России» инвестор должен поэтапно выполнить требования по методу 1 или 2, а в переходный период – получить заключение Минпромторга РФ.

Ожидаем изменений – СПИК 2.0.

ПОЛУЧЕНИЕ ПОДТВЕРЖДЕНИЯ РОССИЙСКОГО ПРОИСХОЖДЕНИЯ ПРОМЫШЛЕННОЙ ПРОДУКЦИИ

Производитель должен обратиться с письменным заявлением в Министерство Промышленности и Торговли РФ (Минпромторг)

Минпромторг в течение 10 рабочих дней выдает заключение о подтверждении производства промышленной продукции на территории Российской Федерации на основе, в частности:



1. Сертификата СТ-1, выданного ТТП по Соглашению от 20.11.2009
2. Экспертного заключения, выданного ТТП по Постановлению 719
3. СПИК + Заключение о выполнении обязательств, выданного ранее Минпромторгом
4. Сведения об одобрении типа ТС или наличия утвержденных ТУ, стандарта, ТР
5. Информация о параметрах промышленной продукции
6. Документы о наличии производственных мощностей

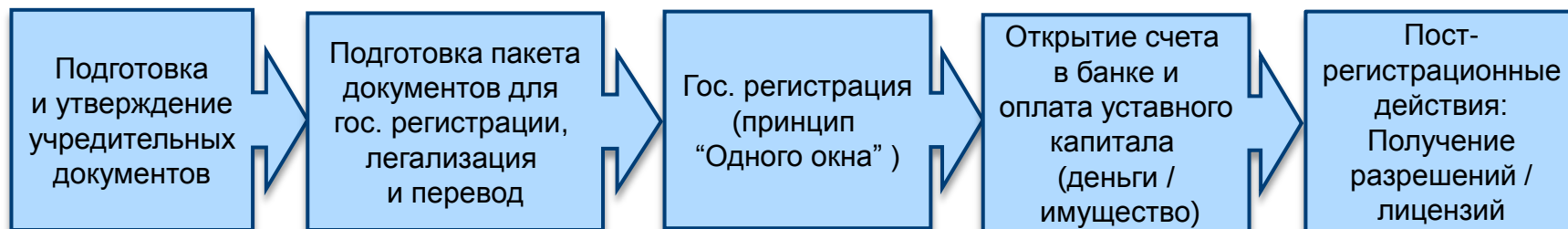
ЛОКАЛИЗАЦИЯ – ОСНОВНЫЕ ОРГАНИЗАЦИОННО-ПРАВОВЫЕ ЭТАПЫ



ШАГ 1 – СОЗДАНИЕ ЮРИДИЧЕСКОГО ЛИЦА

- Часто – в форме ООО по российскому праву
- Минимальный уставный капитал 10.000 RUB
- Может быть один или несколько участников
- Ответственность ограничена суммой инвестиций (с некоторыми исключениями)
- Регистрация в течение 3 рабочих дней с момента подачи заявления
- Полномочия – Генеральный директор (один или несколько)
- Налоговая регистрация и обязательства в России
- Банковские счета, бухгалтерский учет и отчетность в России
- Дочернее общество vs. Совместное предприятие

Основные шаги создания компании:



ШАГ 2 – ПРИОБРЕТЕНИЕ НЕДВИЖИМОГО ИМУЩЕСТВА

Проверка правового статуса (Due Diligence)

- полномочия продавца на осуществление сделки
- регистрация прав собственника
- выявление рисков предъявления претензий третьими лицами (в частности, предыдущими собственниками)
- функциональное предназначение, разрешенное использование
- градостроительные ограничения, сервитуты и иные обременения
- техническая проверка также рекомендуется

Варианты приобретения

- Частная собственность (также в индустриальных парках) договор купли-продажи или аренды (включая долгосрочную аренду) земельного участка и производственных помещений (greenfield или brownfield)
- Гос. или муниципальное имущество: договор купли-продажи или договор аренды; приобретение земельного участка или получение прав долгосрочной аренды возможно по завершении строительства

ШАГ 3 – ПОДГОТОВКА К СТРОИТЕЛЬСТВУ

Присоединение к инженерным сетям

Стадия подготовки земельного участка под строительство включает:

- Получение технических условий, инженерных спецификаций (часть проектной документации)
- Подтверждение объема поставляемых ресурсов со стороны поставщиков
- Инженерные сети поставщиков должны быть подведены к границам участка

Разрешение на строительство

Следующие документы должны быть в наличии для получения разрешения:

- документы на право владения участком
- градостроительный план земельного участка
- проектная документация (в объеме, предусмотренном законодательством), и
- позитивное заключение гос. экспертизы.

ШАГ 4 – СТРОИТЕЛЬСТВО / ВВОД В ЭКСПЛУАТАЦИЮ

Приемка здания

Приемка построенного имущества от генерального подрядчика

Ввод в эксплуатацию

Получение разрешения на ввод здания в эксплуатацию (документа, подтверждающего, что построенное здание соответствует разрешению на строительство и град. плану, проектной документации)

Государственная регистрация прав

Информация о вновь построенном здании и правах владения вносится в Единый Государственный Реестр Прав на недвижимое имущество

ШАГ 5 – ИМПОРТ ОБОРУДОВАНИЯ

Подготовка контракта

- Важные моменты: базис поставки, условия оплаты, обеспечения
- Новое или бывшее в эксплуатации оборудование (может потребоваться оценка таможенной стоимости)
- Смешанные договоры (например, поставка + монтаж):
 - ✓ Разделение предметов договоров и стоимости важно для таможенных и налоговых аспектов
 - ✓ Проверка на наличие постоянного представительства, если работники поставщика оказывают услуги в России

Оптимизация таможенных платежей

- Освобождение от НДС при импорте оборудования, не имеющего аналогов, производимых в России
- Освобождение от таможенных пошлин (например, при ввозе в уставный капитал дочерней компании)
- Получение (предварительных) классификационных решений

РАЗРЕШЕНИЕ НА ПРОИЗВОДСТВО И СЕРТИФИКАЦИЯ

Разрешение на производство:

Подтверждение соответствия требованиям промышленной безопасности:

- Сертификат соответствия требованиям технического регулирования
- Сертификат промышленной безопасности (добровольный)
- Регистрация производственных мощностей в Реестре Ростехнадзора (для опасных производственных мощностей)

Разрешения / Сертификаты на продукцию:

- Противопожарный сертификат для отдельных видов продукции (например, строительных материалов, электротехнической продукции)
- Обязательное подтверждение соответствия согласно правилам технического регулирования в определенных случаях

НАША ЭКСПЕРТИЗА

Мы имеем многолетний опыт работы в области локализации производства в России во многих отраслях промышленности и консультируем, в частности, по всем вопросам, связанным с классификацией продукции как продукции «Сделано в России».

Спектр наших услуг, в частности, включает:

- ❖ Полное юридическое и налоговое структурирование инвестиционных проектов и выбор мер государственной поддержки, подготовка бизнес-плана и финансовой модели;
- ❖ Представление инвестиционного проекта компетентным региональным и федеральным органам;
- ❖ Проверка требований законодательства в связи с получением статуса продукции «Сделано в России»;
- ❖ Проверка исключений/запретов на поставку продукции нероссийского происхождения и влияния на российский бизнес отдельных компаний;
- ❖ Структурирование и успешное создание совместных предприятий с Российскими партнёрами;
- ❖ Подготовка и представление необходимой документации для заключения СПИК;
- ❖ Подача заявления для подтверждения статуса «Сделано в России» и регистрация продукции, производимой в России, в Реестре Минпромторга РФ;
- ❖ Сотрудничество со всеми уполномоченными российскими министерствами и ведомствами, в частности, Минпромторгом РФ, а также Торгово-промышленными палатами для получения подтверждения российского происхождения продукции.

КОНТАКТНАЯ ИНФОРМАЦИЯ



Анна Афанасьева

Старший юрист, Партнёр

BEITEN BURKHARDT

ул. Марата 47-49, лит. А, офис 402
191002 Санкт-Петербург

Тел.: +7-812-449 60 00,

Факс: +7-812-449 60 01

Моб. тел.: +7-921-954-21-10

Е-Mail: Anna.Afanasyeva@bblaw.com
www.beitenburkhardt.com

НАШИ ДОСТИЖЕНИЯ



СПАСИБО ЗА ВНИМАНИЕ!

BEIJING | BERLIN | BRUSSELS | DUSSELDORF | FRANKFURT AM MAIN
HAMBURG | MUNICH | MOSCOW | ST. PETERSBURG

WWW.BEITENBURKHARDT.COM

**BEITEN
BURKHARDT**



QUESTIONS & ANSWERS

The background of the slide features a series of overlapping, wavy blue lines that create a sense of motion and depth. These lines are in various shades of blue, from light to dark, and are set against a white background.



Association
of European
Businesses

Success Stories of Localization in St. Petersburg



Association
of European
Businesses

Leonid Shapoval,

General Director, Production Division in Russia

Novartis Neva

«Новартис Нева»



Завод «Новартис Нева»

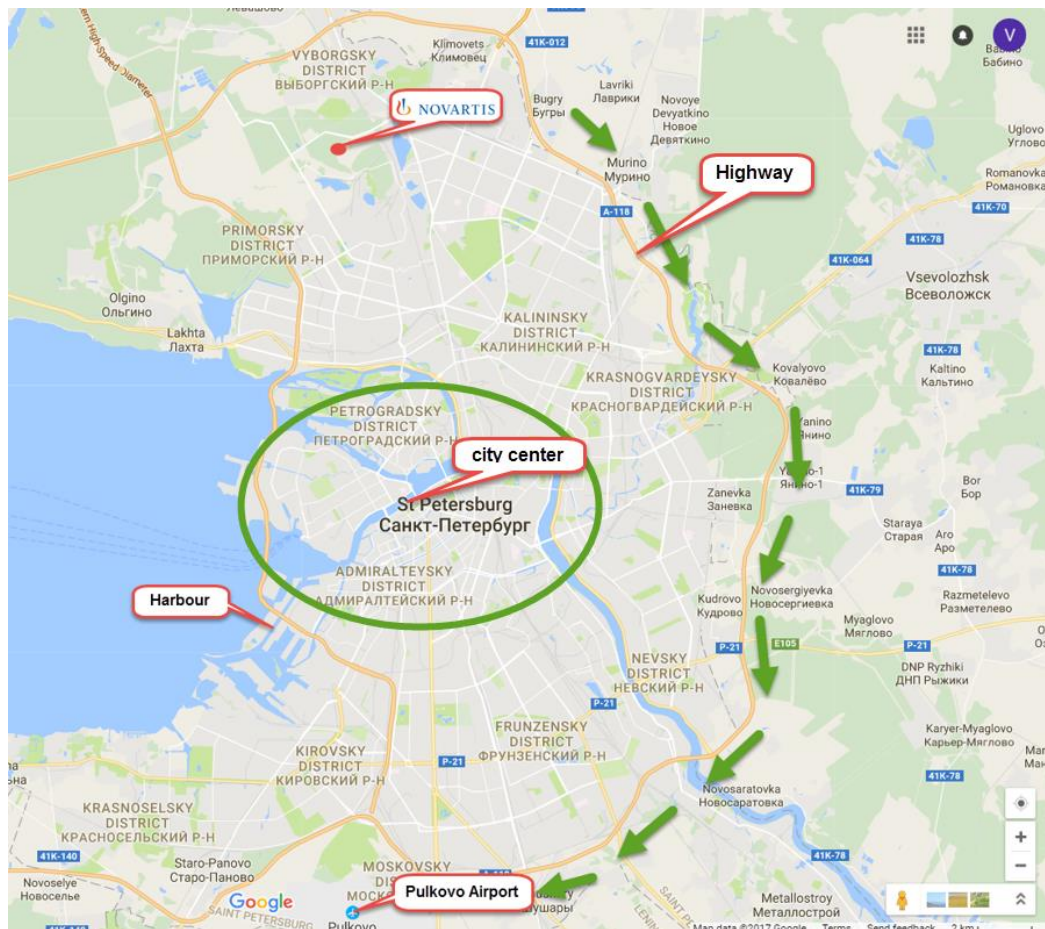
Леонид Шаповал

Генеральный директор ООО «Новартис Нева»

Санкт-Петербург



Удобное расположение Особой Экономической Зоны



Расстояние до аэропорта
Пулково
50 km

Расстояние до центра города
20 km

Расстояние до морского порта
26 km

Удаленность от главных
транспортных инфраструктур
(КАД, ЗСД) **8 km**

Стратегическое партнерство с ОЭЗ

- Помощь во взаимодействии с органами власти
- Решение общих и специфических для резидентов вопросов
- Возможность использования инженерных сетей



Более 120 лет вместе с Россией



1890

Завод Geigy в
подмосковном селе
Караваевка

1897

Первое представительство в
Москве – «Общества для
производства химических
препаратов»

2015

«Новартис Нева»
Первое производство
полного цикла группы
компаний «Новартис» в
России

Завод «Новартис Нева»

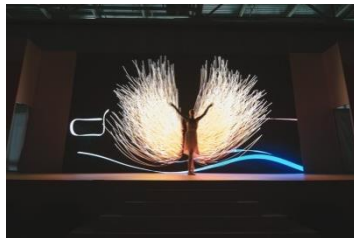


- Начало строительства - **2012**
- Разрешение на ввод в эксплуатацию **июнь 2015**
- Площадь территории - **10.5 га**
- Площадь помещений – более **25000 м2**
- **6** зданий
- **2** производственных участка
- Производство твердых лекарственных форм: **капсулы; таблетки; таблетки, покрытые оболочкой**
- Вместимость склада – **5700 паллетомест**

Завод «Новартис Нева»



«Новартис Нева» - начало новой эры компании в России



- **Июнь 2015 года** – торжественное открытие завода при участии губернатора Санкт-Петербурга
- **Декабрь 2017 года** – запуск коммерческого производства первого препарата Кетонал ДУО
- **Октябрь 2018 года** – запуск первого препарата полного цикла Галвус
- Нева производит интегрированный портфель инновационных препаратов и качественных дженериков дивизионов «Новартис» и «Сандоз» для российского рынка
- Кардиология, трансплантология, онкология, неврология и эндокринология – среди основных терапевтических областей применения производимых на заводе препаратов

«Новартис Нева» в цифрах при выходе на полную мощность

\$150 млн

инвестиций в производственный комплекс

1,5 млрд

единиц твердых лекарственных форм в год

350+

рабочих мест для специалистов при выходе на полную мощность

>20

Инновационных препаратов и дженериков в плане трансфера

Современно оборудование высочайших стандартов

- Смешение
- Сухая грануляция
- Просеивание
- Влажная грануляция
- Прямое прессование
- Таблетирование
- Капсулирование
- Покрытие
- Упаковка в блистеры
- Упаковка в бутылки



Страны и заводы, с которых производится трансфер

- Швейцария
- Германия
- Словения
- Испания
- Италия
- Турция



Лаборатория качества завода «Новартис Нева»

«Новартис Нева»



Благодарим за внимание!

Irina Afanasenko,

Production Control Engineer,

Nissan Manufacturing

**NISSAN GROUP
OF EUROPE**



Поддержка локализации Завод Ниссан

Март 2019

Завод Ниссан

Текущие модели



QASHQAI

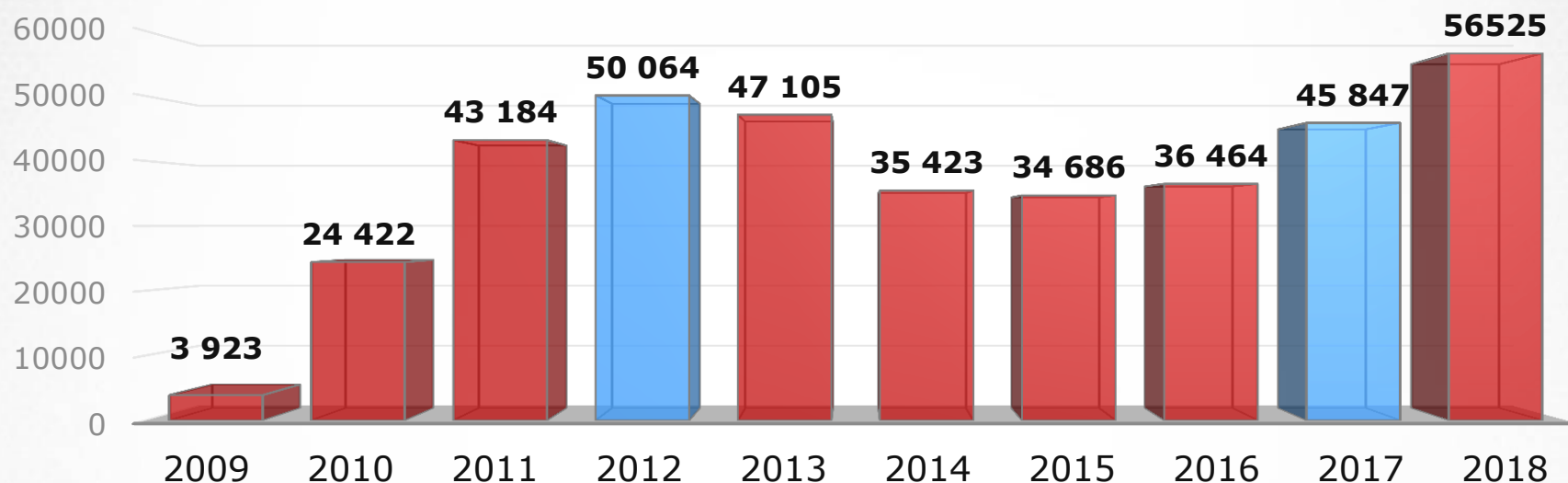


X-TRAIL



MURANO

Объем производства



Текущий статус по локализации

Локализовано

Основные крупные детали кузова и обшивки



Колеса, аккумуляторы, стекла



Сборка крупных узлов автомобиля



Не локализовано

Сложные детали, требующие развития технологий



Моторчики



Рулевая колонка



Вакуумный усилитель тормозов



Тормозная колодка



Пружины



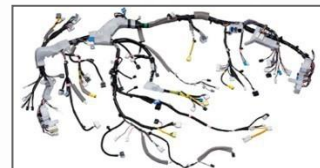
Радиаторы



Подшипники

Поиск необходимых технологий в России

Требуются поставщики второго и третьего уровня



Локализационные дни на заводе Ниссан

Вводная сессия

Презентация о Ниссан

Основные требования по качеству
Алгоритм взаимодействия с отделом

закупок и список аудитов

Экскурсия по заводу

Сессия переговоров

Посещение локализационной комнаты

Возможность посмотреть детали и компоненты из
которых они сделаны

Переговоры с представителями закупок и
дизайна

Детальное обсуждение возможного сотрудничества
и предлагаемых поставщиком технологий



Экспорт деталей



Рассматриваем локальных поставщиков не только на российские объемы производства, но и на экспорт деталей в Англию и другие заводы Ниссан в мире.

Пример:

Детали шумоизоляции поставляются от российского поставщика на завод Ниссан в Англии.



Поиск новых поставщиков

- ❑ Встречи с потенциальными поставщиками на территории завода Ниссан
- ❑ Посещение локализационной комнаты
- ❑ Являемся участниками кластера Автопром Северо-Запад
- ❑ Активные участники конференций и встреч направленных на поиск и развитие поставщиков
- ❑ Всегда открыты для переговоров и обсуждения возможных путей сотрудничества
- ❑ Информлируем поставщиков:
 - о возможности размещать свое производство на территории завода Ниссан (на имеющихся площадях + возможно строительство рядом)
 - о возможности размещения в особых экономических зонах СПб.



ВОПРОСЫ/ОТВЕТЫ

Alexander Lebedev,

Technical Director,

Siemens Gas Turbine Technologies

Сименс: на пути полной локализации мощных газовых турбин для проектов модернизации электроэнергетики

Технический Директор, д.т.н. А.С. Лебедев
ООО «Сименс Технологии Газовых Турбин»

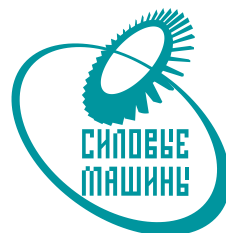
28 лет передачи технологий газовых турбин SIEMENS для модернизации энергетики

SIEMENS
Ingenuity for life

Передача технологии сборки в
Интертурбо (СП Сименс и ЛМЗ)



Производство по лицензии Сименс
в ПАО Силовые Машины



Производство в СП «Сименс
Технологии Газовых Турбин»
(Сименс 65%, Силовые машины 35%)



19x V94.2
(5 шт. в РФ)

35x GTE-160
(31 шт. в РФ)

10x SGT5-2000E

187 МВт; 36,5% / 53,3%

1991

2001

2011

сегодня

Многопрофильный производственный комплекс СТГТ

SIEMENS
Ingenuity for life



Токарный, обработка роторов
(Georg)



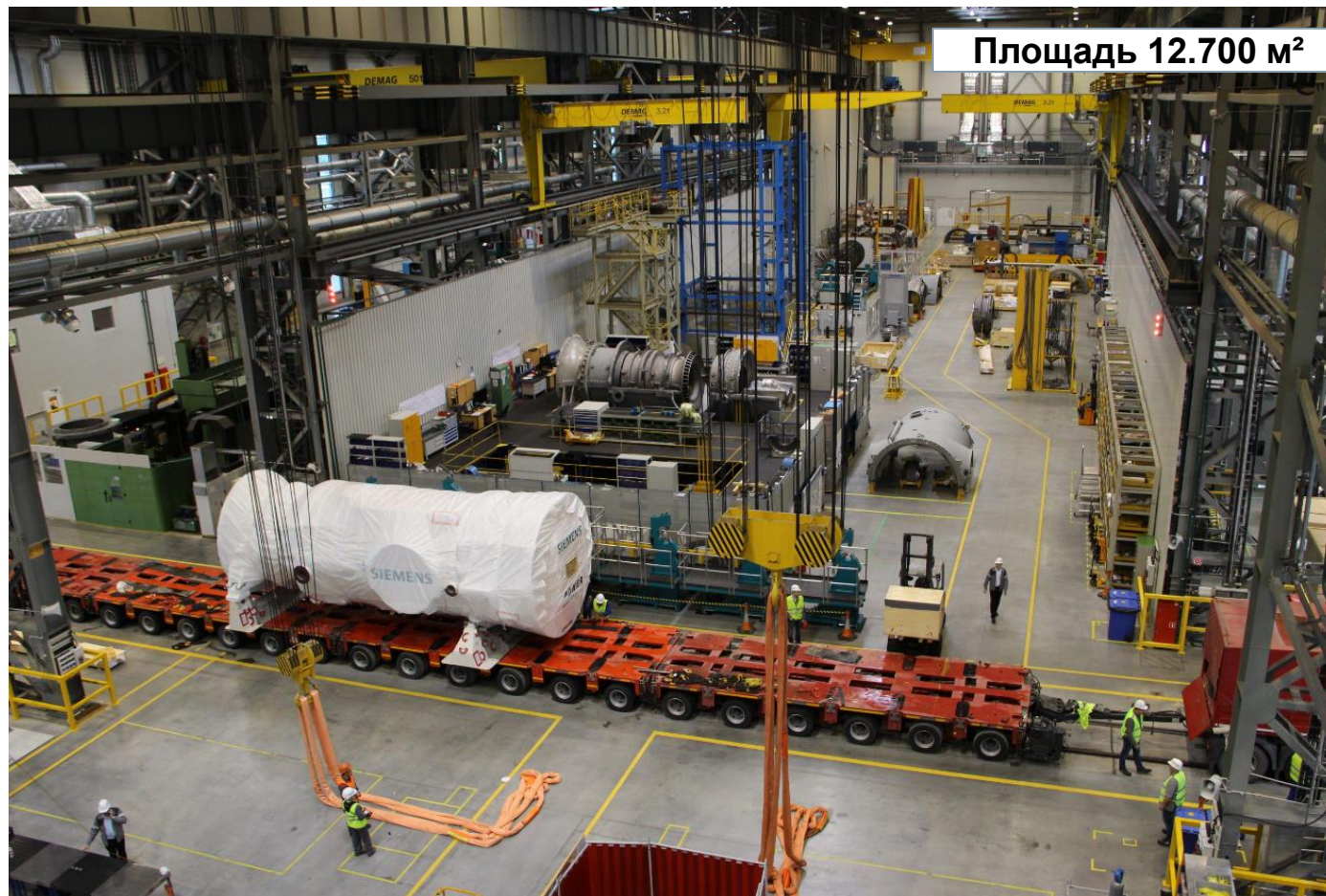
Сварочный робот KUKA



Портальный обрабатывающий
центр (WALDRICH COBURG)



Протяжной станок
(Hoffman)



Площадь 12.700 м²

- Завод открыт 18.06.2015
- Инвестиции >110 млн. Евро
- 300 рабочих мест

Локализация – приоритетная задача СТГТ

Локализация производства



- СТГТ в 2017 г. получил от МПТ статус локального поставщика для SGT5-2000E
- В 2018 г. локализация достигла 61% по заключению ТПП СПб
- Нарастивание локализации в 2019 г. до 70%

Цель – полная локализация, включая «горячий тракт» ГТУ до 2025 г.

Локализация сервиса



- Полевой сервис / ремонты / модернизация
- Сервисный инжиниринг, ПНР
- Центр удаленного мониторинга - 2016
- Склад запасных частей - 2017
- Сервисный центр по ремонту турбинных лопаток 2000E - 2018

Квалификация поставщиков



- Основные российские поставщики заготовок



Использование полностью локализованных газовых турбин Сименс для ПГУ - реальный путь технического перевооружения объектов электроэнергетики

Спасибо за внимание!

SIEMENS
Ingenuity for life



Газовые турбины Siemens –
«Сделано в России»

DISCUSSION SESSION

Moderators:

Andreas Bitzi, Chair of the AEB North-Western Regional

Wilhelmina Shavshina, Deputy Chair of the AEB NWRC



Association
of European
Businesses

AEB North-Western Regional Committee

THANK YOU!

WELCOME TO COFFEE-BREAK AND SITE-SEEING

Address: Finlyandsky Prospekt 4a, 194044 St. Petersburg, Russian Federation

Tel.: +7 (812) 458 58 00, +7-911-012-6746

E-mail: spb@aebrus.ru

www.aebrus.ru