



Экспорт автомобилей из России в страны ЕАЭС и дальнего зарубежья в 2015- 2016 гг.: выполняются ли намеченные планы?

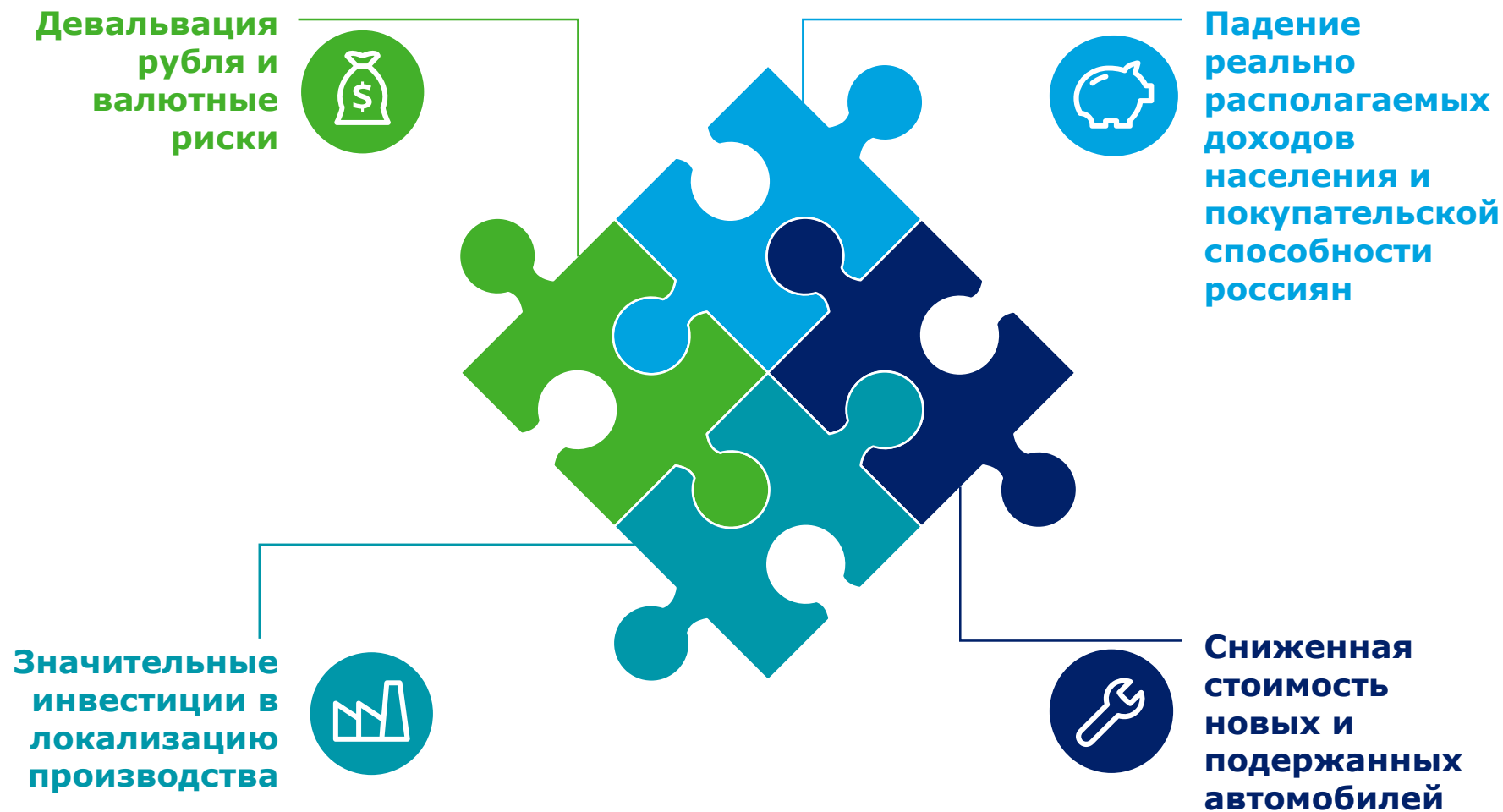
23 августа 2015 года

Невозможно научиться тому как изменится мир завтра

Генри Форд

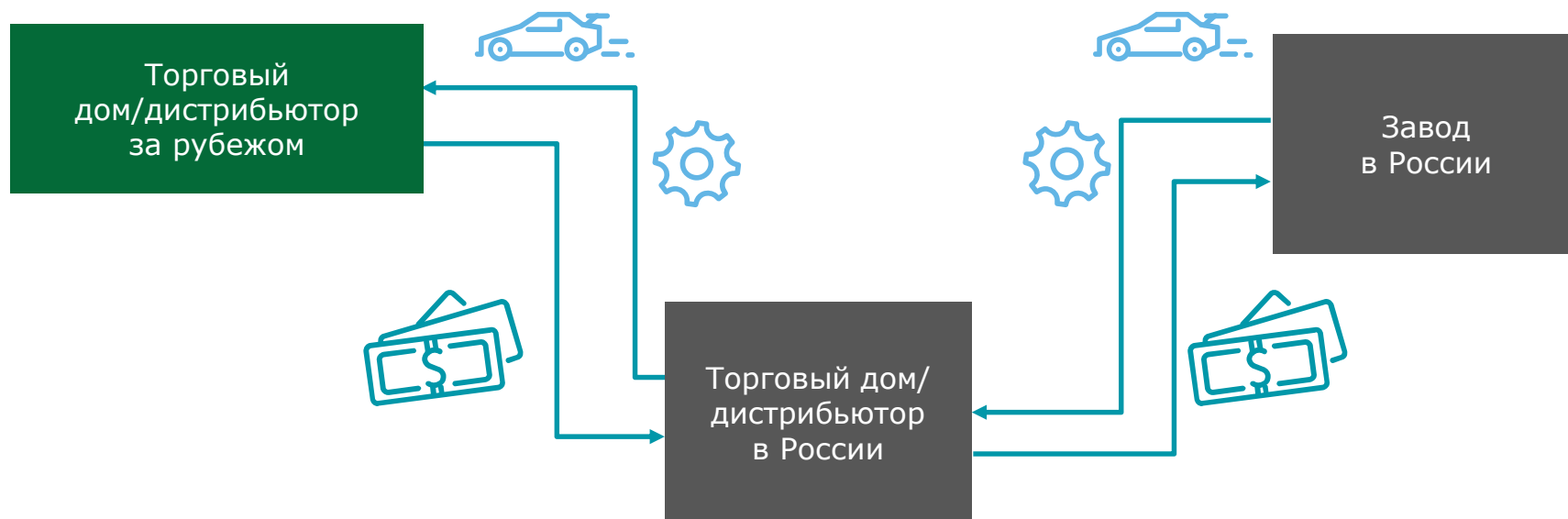


Основные стимулы развития экспорта



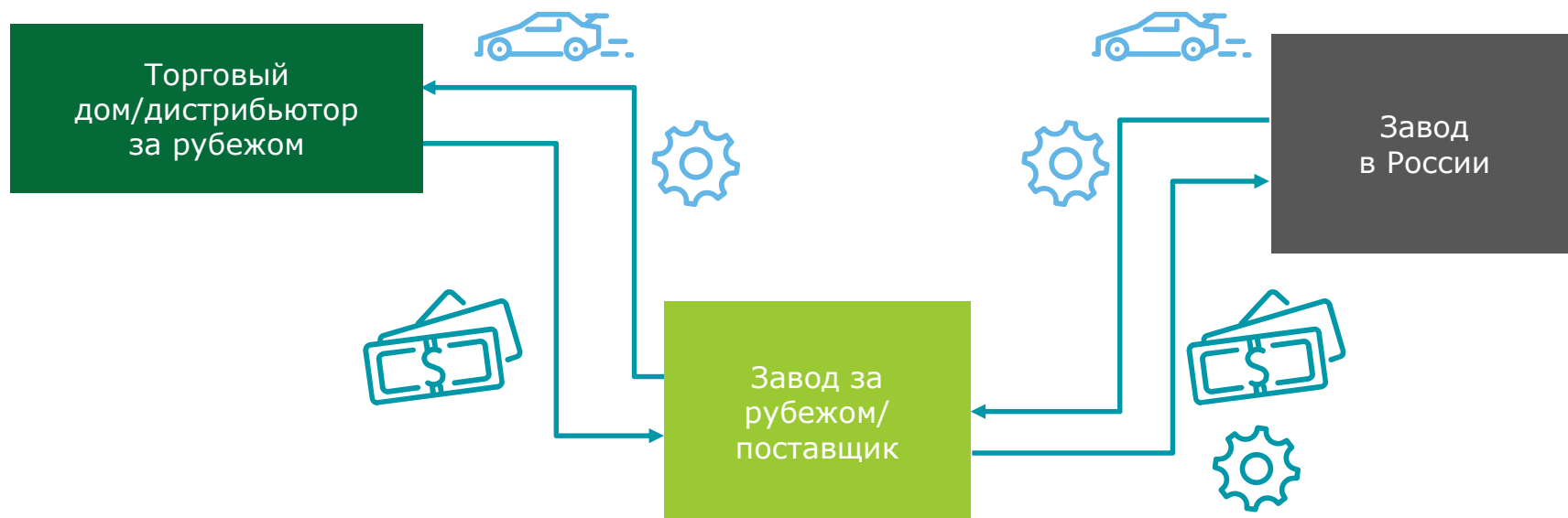
Варианты развития: краткосрочная перспектива

В качестве краткосрочной стратегии некоторые компании рассматривают реализацию накопленных запасов готовой продукции или реализацию trade-in автомобилей



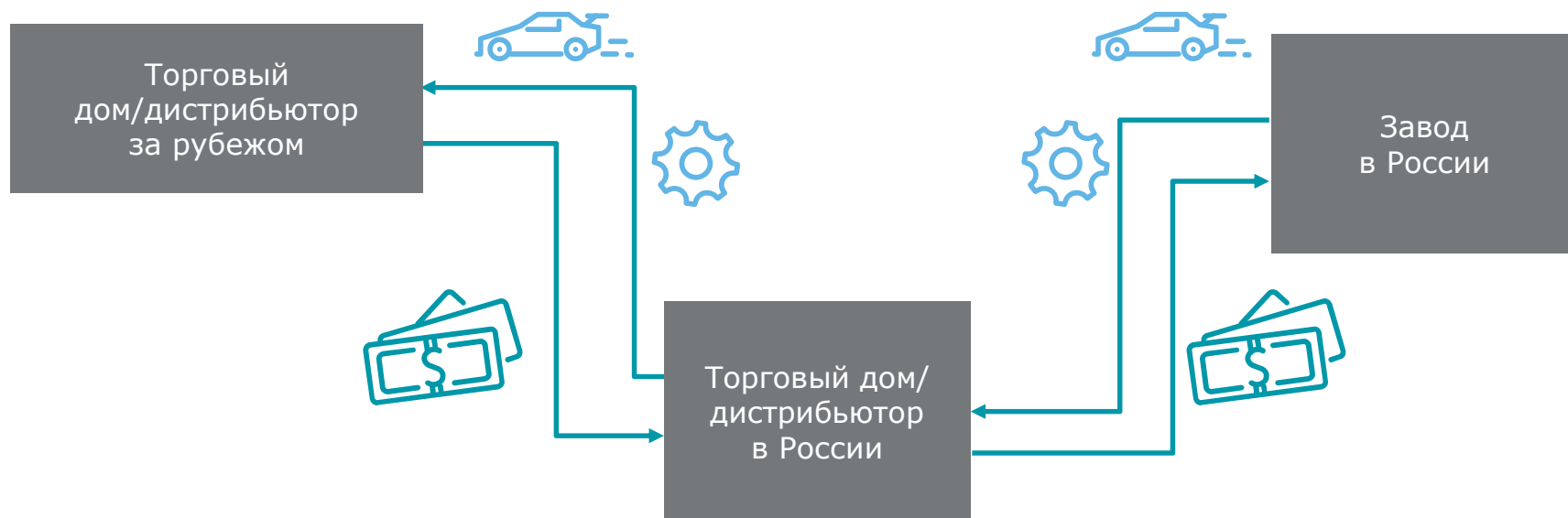
Варианты развития: среднесрочная перспектива

В качестве среднесрочной стратегии некоторые компании рассматривают производство по контракту в России для дальнейшей продажи за рубежом



Варианты развития: долгосрочная перспектива

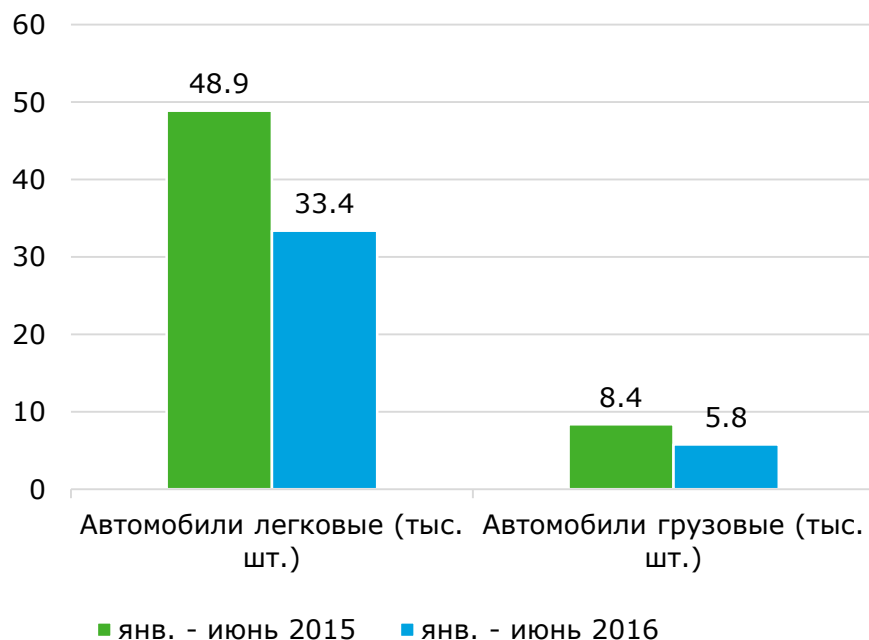
В качестве долгосрочной стратегии некоторые компании рассматривают создание за рубежом сбытовой сети и развитие локальных брендов на зарубежных рынках



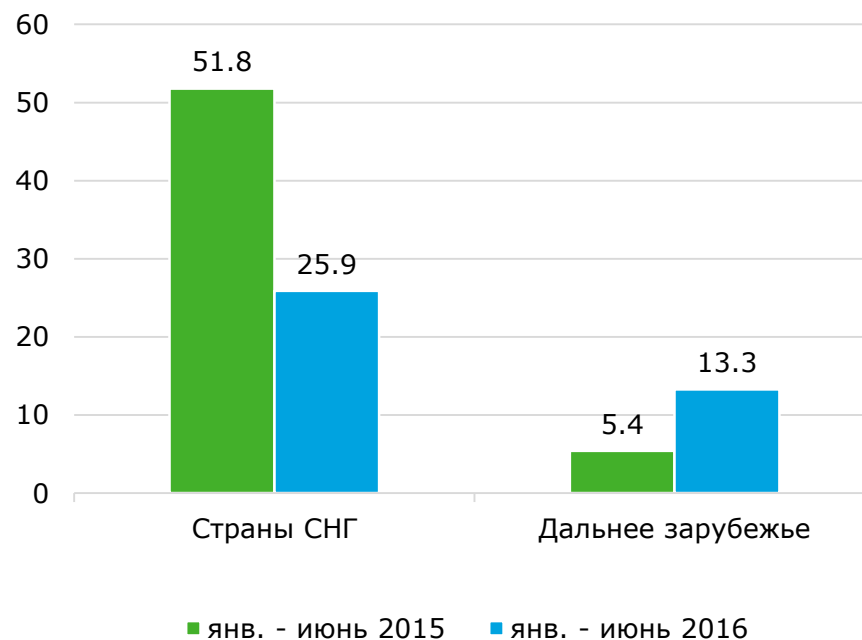
Экспорт автомобилей из России 2015-2016 гг.

В целом экспорт автомобилей в период с января по июль 2016 уменьшился на 32% по сравнению с аналогичным периодом 2015 года, но при этом экспорт в страны дальнего зарубежья увеличился более чем в два раза

**Экспорт автомобилей
(по данным ФТС, тыс. штук)**



Экспорт (по данным ФТС, тыс. штук)

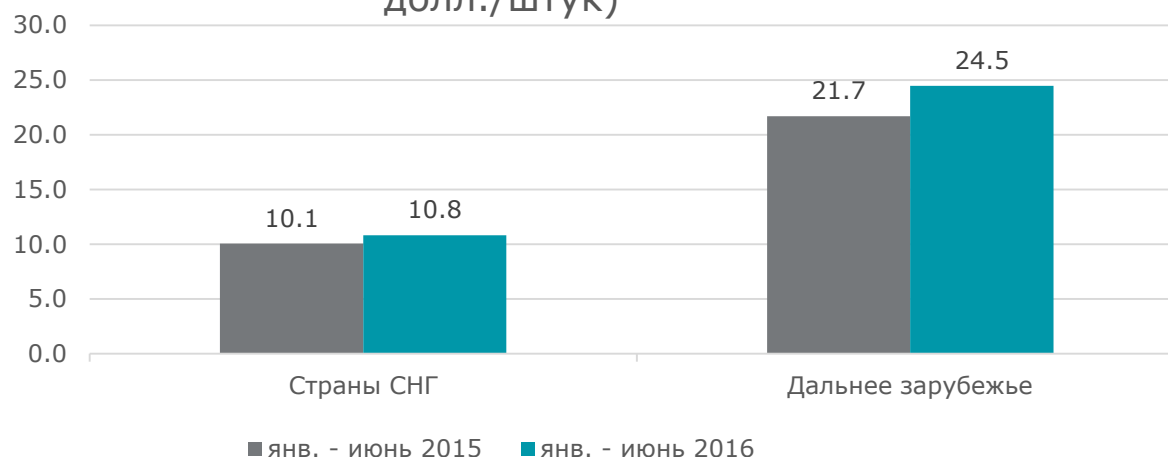


Экспорт автомобилей из России 2015-2016 гг.

Средняя стоимость экспортированного в страны дальнего зарубежья легкового автомобиля выросла на 13%

Средняя стоимость экспортированного в СНГ легкового автомобиля выросла на 7%

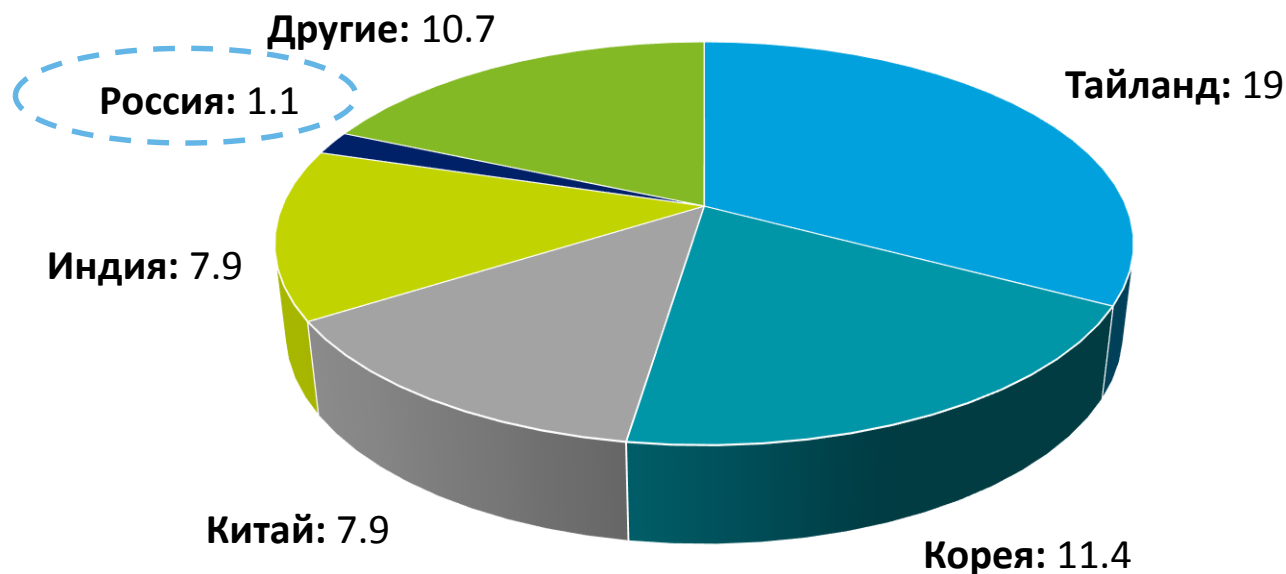
Статистика экспорта автомобилей (по данным ФТС, тыс. долл./штук)



Ввоз автомобилей: основные направления экспорта. Вьетнам

В январе-июле 2016 года во Вьетнам Россия ввезла около 1 тыс. автомобилей, став 9-й по объему ввоза автомобилей

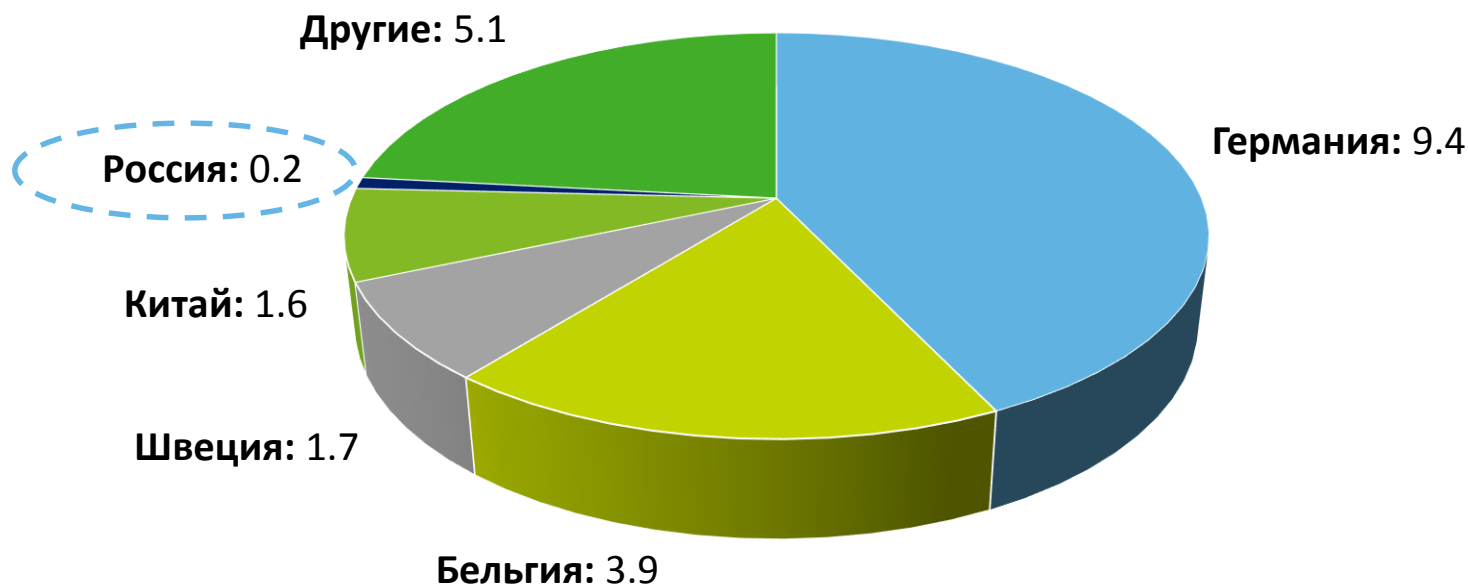
**Вьетнам: Ввоз автомобилей
янв-июнь 2016 г. (тыс. штук)**



Ввоз автомобилей: основные направления экспорта. Египет

Объем ввоза в Египет не превысил 1 тыс штук за период с января по май 2016 года

**Египет: Ввоз автомобилей
янв-май 2016 г. (тыс. штук)**



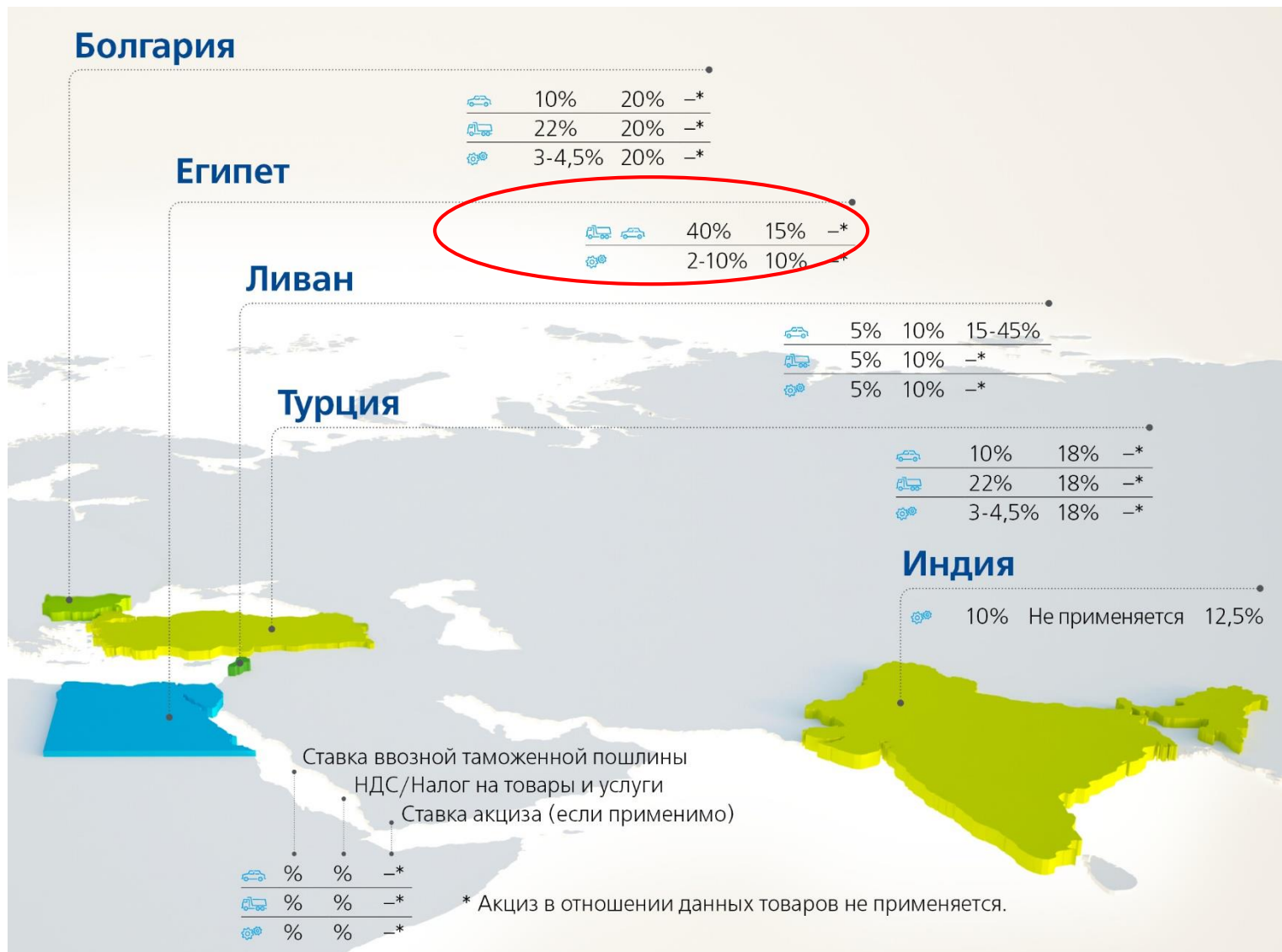
Экспорт в страны СНГ: основные вызовы



Экспорт в страны зарубежья: основные вызовы



Экспорт в страны зарубежья: примеры ставок таможенных платежей



Экспорт: трудности и работа над решениями

Трудности:

- Усложненные процедуры таможенной переработки на территории РФ;
- Осложнённое администрирование НДС;
- Задвоение сборов (утилизационный и экологический сбор);
- Налоговые и таможенные споры;
- Незапланированное увеличение таможенных тарифов;
- Получение финансирования;
- Валютный контроль.

Работа над решениями:

- Мероприятия Правительства РФ и министерств;
- Работа в рамках Евразийской экономической комиссии;
- Специальная нормативная база;
- Упрощение процедуры зачета НДС при экспорте;
- Инициативы рабочих экспертных групп;
- Работа РЭЦ.

Спасибо за внимание!
Вопросы?



Информация о докладчике

Татьяна Кофанова

Руководитель группы по оказанию услуг
компаниям автомобильной
промышленности

Отдел налогообложения и права

Электронный адрес:

tkofanova@deloitte.ru





deloitte.ru

О «Делойте»

Наименование «Делойт» относится к одному либо любому количеству юридических лиц, включая их аффилированные лица, совместно входящих в «Делойт Туш Томацу Лимитед», частную компанию с ответственностью участников в гарантированных ими пределах, зарегистрированную в соответствии с законодательством Великобритании (далее — ДТТЛ). Каждое такое юридическое лицо является самостоятельным и независимым юридическим лицом. ДТТЛ (также именуемая «международная сеть «Делойт»») не предоставляет услуги клиентам напрямую. Подробная информация о юридической структуре ДТТЛ и входящих в нее юридических лиц представлена на сайте www.deloitte.com/about.

«Делойт» предоставляет услуги в области аудита, консалтинга, финансового консультирования, управления рисками, налогообложения и иные услуги государственным и частным компаниям, работающим в различных отраслях экономики. «Делойт» — международная сеть компаний, в число клиентов которой входят около четырехсот из пятисот крупнейших компаний мира по версии журнала Fortune. «Делойт» имеет многолетний опыт практической работы при обслуживании клиентов в любых сферах деятельности более чем в 150 странах мира и использует свои обширные отраслевые знания и опыт оказания высококачественных услуг для решения самых сложных бизнес-задач клиентов. Более 225 тысяч специалистов «Делойта» по всему миру привержены идеям достижения результатов, которыми мы можем гордиться. Для получения более подробной информации заходите на нашу страницу в [Facebook](#), [LinkedIn](#) или [Twitter](#).

Настоящее сообщение содержит информацию только общего характера. При этом ни компания «Делойт Туш Томацу Лимитед», ни входящие в нее юридические лица, ни их аффилированные лица (далее — «сеть «Делойт»») не представляют посредством данного сообщения каких-либо консультаций или услуг профессионального характера. Прежде чем принять какое-либо решение или предпринять какие-либо действия, которые могут отразиться на вашем финансовом положении или состоянии дел, проконсультируйтесь с квалифицированным специалистом. Ни одно из юридических лиц, входящих в сеть «Делойт», не несет ответственности за какие-либо убытки, понесенные любым лицом, использующим настоящее сообщение.